В.Ю. Абрамова

Забайкальский государственный университет

К ВОПРОСУ ОЦЕНКИ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА

Аннотация: В статье рассматриваются подходы к оценке инновационного потенциала.

Стратегия развития России до 2020 года, определенная Правительством и Президентом, ориентирована на внедрение инноваций во все сферы экономики.

Опираясь на опыт стран, имеющих лидирующие позиции в инновационном развитии, следует отметить что основной задачей ставится понимание целей, задач инновационной политики. Например, специфика инновационной политики Великобритании заключается в оптимизации государственного финансирования науки и инноваций, развитии фундаментальных исследований, стимулировании инновационной активности частного сектора с привлечением иностранных капиталов в инновационную сферу. Политика США направлена на стимулирование симметричного сближения университетов и корпораций и создание особых условий для образования связей в инновационной сфере. Во Франции помимо оптимизации структуры национальной инновационной системы большое внимание уделяется стимулированию инициативы национальных регионов. Следует также отметить, что во всех этих странах инновационная активность стимулируется различными льготами и преференциями, которые являются необходимой частью освоения наукоемкой продукции. Так, в США, максимальный размер налоговых вычетов достигает 25 % от суммы налоговых платежей, в Японии для крупных компаний их размер составляет 30 % от суммы налоговых платежей, а для малых и средний предприятий может достигать и 100 %.

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

Индустриальная экономика России, применяемая государством последние десятки лет, требует знаний и навыков, технологий, которые обеспечивают эффективное производство массовой продукции. Большинство эффективных видов деятельности сегодня уменьшают экономический потенциал регионов в следствие нерационального использования ресурсов.

Очевидно, что развитые регионы и страны стремятся к ресурсосбережению, но существует вероятность что такие регионы в перспективе могут оказаться не у дел в мировом разделении труда. Одним из выходов из данной ситуации представляется проведение постепенной политики с ресурсной ориентации на инновационную.

Внедрение инновационных технологий требует огромных затрат на создание системы научных, исследовательских и опытно-конструкторских институтов, что в настоящее время непосильно ни одному из регионов России, а тем более муниципальному образованию.

Оценка ситуации показывает, что единственной возможностью конкурировать с другими регионами является разработка и внедрение инновационной продукции, наиболее полного использования имеющегося инновационного потенциала. В связи с чем, основной задачей для Забайкальского края сегодня стоит в создании инфраструктурных условий, выравнивании потенциала муниципалитетов за счет организационных рычагов, а так же в предоставлении информационной поддержки для потенциальных инвесторов, позволяющей сделать выводы об экономической привлекательности той ли иной отрасли. В связи с чем особую значимость приобретает проблема разработки инструментов управления инновационными процессами, и как следствие методов оценки инновационного потенциала.

Подходы к оценке инновационного потенциала варьируются в зависимости от понимания сущности инновационного потенциала как такового, а также параметров его структуры [1, 3, 4]. Некоторые авторы отмечают необходимость разработки методологических основ

сопоставления различных видов оценки, разработки критериев оценки инновационного потенциала[2, 3].

Рассмотренные подходы к оценке инновационного потенциала сведенные в одну таблицу, позволяют рассмотреть наиболее сильные и слабые стороны, и выработать подход для оценки инновационного потенциала в разрезе муниципальных образований.

Сравнительная характеристика подходов к оценке инновационного потенциала

Подход	Представители	Преимущества	Недостатки
Функционально-иерархический подход	Л. Матвеева	Позволяет оценить инновационные потоки со стоимостной стороны, учитывает взаимодействие уровней власти с уровнями бизнеса	Не позволяет определить наиболее значимые и весомые индикаторы оценки потенциала
Рейтинговый подход, основанный на экспертных оценках	С. Валентей, Е. Бухвальд, Гарвардская школа, Российские и зарубежные рейтинговые агентства	Позволяет оценивать потенциал по более чем 160 различным показателям	Европейская система адаптирована под российскую статистику, что не всегда точно позволяет оценить потенциал, методика позволяет оценивать с позиций ресурсной и результирующей компоненты.
Подход с позиций интегральной оценки	В. Заусаев, С. Быстрицкий, Н. Криворучко, И. Тимофеева, О. Котихина, О. Москвина, С. Алексеев, М. Гохберг, Э. Котляр и др.	Позволяет оценивать потенциал с точки зрения результативности, ресурсообеспеченности, инновационной составляющей	Различные авторы в своих методиках учитывают различные группы показателей, формирующих интегральную оценку и характеризующих «инновационность» потенциала территории
Маркетинговый подход	К. Риттер	Выделен коммуникационный блок параметров оценки инновационного потенциала региона, учитывает потенциал потребительского рынка инноваций	Использование рейтинговых оценок, что делает подход слишком трудозатратным

Кластерный подход	М. Дюран, И. Мандель, Е. Маскайкин, Т. Арцер и др.	Позволяет рассматривать разнородные исходные данные и формировать группы по нескольким признакам	Зачастую признаки формирования кластеров не отражают потенциал региона, не позволяет выявить результирующий показатель оценки

Важным условием экономического развития любой территории, в том числе и муниципальных образований, является увеличение конкурентных преимуществ за счет улучшения использования инновационного потенциала и повышения инновационной активности. Полагая, что инновационный потенциал муниципального образования необходимо рассматривать с точки зрения наличия всех необходимых ресурсов и возможностей осуществления инновационной деятельности, а инновационную активность рассматривать как реальную отдачу от потенциальных возможностей, необходимо разработать метод оценки, позволяющий оценить потенциал, выявить основные тенденции и возможные направления его развития.

Библиографический список

1. Полыковский А.И. Развитие форм и способов мобилизации инновационного потенциала региона. Автореф. дисс. … канд. экон. наук. – Орел, 2006. – 21 с.

2. Москвина О.С. Инновационный потенциал как фактор устойчивого развития региона. http://www.vscc.ac.ru/newsite/jou/30/art30_02.php

3. Татаринцева И.В. Управление инновационным потенциалом региона на основе эффективных методов его оценки и анализа. Автореф. дисс. … канд. экон. наук. – Орел, 2007. – 22 с.

4. Уланова Ж.Ю. Развитие инновационной инфраструктуры как фактора экономического роста. Автореф. дисс. … канд. экон. наук. – Самара, 2006. – 22 с.

Е.С. Баранова,

Забайкальский государственный университет

ЭВОЛЮЦИЯ КАТЕГОРИИ «УПРАВЛЕНИЕ»

В статье проанализированы формирование и становление науки об управлении, охарактеризованы в порядке возникновения подходы зарубежных ученых к определению предмета науки и категории «управление» и определено современное состояние управления как науки.

Ключевые слова: управление, менеджмент, социально-экономическая система.

Baranova E.S.

Trans-Baikal State University

EVOLUTION OF THE CATEGORY “MANAGEMENT”

In the article the author analyzes formation and development of management as a separate science. The author characterizes in evolution order foreign scientists’ approaches to definition of management as a science and as a category and determines modern state of management as a science.

Key words: government, management, socio-economic system.

В условиях динамичности современного производства и общества управление должно находиться в состоянии непрерывного развития, которое сегодня невозможно обеспечить без исследования тенденций и возможностей, без выбора альтернатив и направлений развития.

Термин «управление» имеет абсолютно универсальный смысл в русском языке в отличие от английского и китайского, например. В английском языке вообще нет общего термина «управление», а в каждой области деятельности используется своя терминология: руководить – govern, rule; управлять производством – control, direct; управлять делами –

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

manage; управлять машиной – operate; управлять автомобилем - drive [6]. Аналогично в китайском языке: руководить деятельностью, напр. управлять страной - guan li (сочетание иероглифов «вмешиваться», «справедливость»); регулировать действие - caozong («дежать в руках», «освобождать»); контролировать – kongzhi («контролировать», «обуздывать») [1].

Наука об управлении зародилась и нашла свое развитие в трудах западных ученых с начала XX века. Подход с позиций выделения различных школ в управлении М. Мескона выделяет четыре точки зрения на управления в порядке возникновения [3]: 1) с позиций школы научного управления (1910-1930 гг.); 2) с позиций административного управления (1920-1950 гг.); 3) с позиций человеческих отношений и науки о поведении (1930-…гг.); 4) с позиций количественного подхода (1950-… гг.).

Управление как научная дисциплина возникает с 1910 г. известная как «Тейлоризм». Ф. Тейлор – основатель школы научного управления определял управление как «искусство знать точно, что предстоит сделать и как это сделать самым лучшим и дешевым способом». Управление с этих пор признается как самостоятельная область научных исследований.

Цель административной или классической школы – создание универсальных принципов управления, построение структуры организации и управления работниками. Главный вклад школы – рассмотрение управления как универсального процесса, состоящего из нескольких взаимосвязанных функций: планирование, организация, мотивация и контроль. В рамках классической школы возникает процессный подход к управлению. С точки зрения концепции управленческого процесса управление есть процесс, а система управления — механизм, который обеспечивает этот процесс. Любой динамический процесс, в котором могут участвовать и люди, состоит из отдельных процедур, операций и взаимосвязанных этапов. Их последовательность и взаимосвязь составляют технологию управленческого процесса. С позиций классического менеджмента управление - это процесс планирования, организации, мотивации и контроля, необходимый для того, чтобы сформулировать и

достичь целей организации [3]. Тот же подход используется в Большом экономическом словаре: «управление – процесс планирования, организации, мотивации и контроля, необходимый для того, чтобы сформулировать и достичь целей организации» [2].

В связи с тем, что в российской действительности произошло упрощение понимания сущности менеджмента руководителями, необходимо отметить, что Руководители зачастую не видят разницы между оперативным управлением и менеджментом. Называя себя по-новому — менеджерами, они используют на практике старые методы управления, не имеющие ничего общего с менеджментом. «Менеджмент» определяют только как ведение бизнеса или планирование. Представители классической школы Р. Чендлер, П. Друкер указывают на то, что менеджмент изначально ориентирован на инновационную поисковую деятельность, связанную с развитием организации. Менеджер – это не оперативный управленец, а функциональный (штабной) специалист. Деятельность менеджеров связана с решением проблемы организации деятельности. А организация деятельности по Файолю – это процесс создания материальных и социальных предпосылок к эффективному оперативному управлению [8].

Школа человеческих отношений (бихевиоризм) сформировалась в 1930 году как результат развития психологии и социологии и дала следующее определение управления: это обеспечение выполнения работы с помощью других лиц. Бихевиоризм стал наиболее популярен в 60-е годы XX в. Главная цель школы – повышение эффективности организации за счет повышения эффективности человеческих ресурсов. Ошибка данного направления в том, что авторы отстаивали свой подход как «единственный наилучший путь» решения управленческих проблем [3].

Количественный подход возникает в 1948 году с появлением «науки об управлении» - кибернетики. Автор – Норберт Винер, американский философ и математик. В латинском слово «кибернетика» означало искусство управления транспортным средством (кораблём или колесницей). Управление с позиции кибернетики - это процесс организации такого

целенаправленного воздействия на объект, в результате которого он переходит в требуемое (целевое) состояние. В качестве основного метода экономической кибернетики используется экономико-математическое моделирование, позволяющее представить динамику развития производственно-экономических систем, разрабатывать меры по улучшению их структуры и методы экономического прогнозирования и управления. Технология управления — это приемы, порядок, регламент выполнения процесса управления [10].

Основной тезис классической кибернетики состоит в том, что управление как в машинах, так и в живых организмах осуществляется единым образом — по принципу обратной связи. Обратная связь предусматривает наличие у системы определенной цели и регулярную сверку промежуточных, текущих состояний (выходов) системы для корректировки поведения. Следует подчеркнуть, что объектом управления может быть не только техническое устройство, технологическая линия, но и такие сверхсложные управляемые системы, как коллектив, семья, личность.

В ходе развития процессов быстрого роста производства, углубления его специализации, существенного увеличения числа межхозяйственных связей и их усложнения происходит снижение эффективности традиционных методов управления производством, возникает настоятельная необходимость привлечения на помощь руководителю кибернетической техники, т. е. создания систем управления «человек — машина» которые нашли реальное воплощение в виде АСУ (автоматизированных систем управления).

Определение категории «управление» с точки зрения кибернетического

подхода присутствует в Советском эницклопедическом словаре: управление – элемент, функция организованных систем различной природы, обеспечивающая сохранение их определенной структуры, поддержание режима деятельности, реализацию их целей [7]. Аналогичное определение дает В.И. Кнорринг (член Международной академии наук, Германия) автор

книги «Теория и практика управления»: Управление представляет собой деятельность субъекта, направленную на сохранение качественной специфики объекта, обеспечение его нормального функционирования и успешное движение к заданной цели [9].

Практически в то же время, в 50-е годы XX в. в управлении начинает применяться теория систем. С позиции системного анализа, управление - это наука и искусство принятия решений. Для принятия решений используются приемы диагностирования, выявления проблем, поиска оптимальных мер по усовершенствованию механизма функционирования систем управления. К общенаучным методам исследования в ИСУ относятся: контроль и диагностика проблем, системный анализ, экспертные методы исследования, моделирование и статистические исследования, морфологический анализ и функционально-декомпозиционное представление в форме агрегата, анализ и синтез понятий. К частнонаучным методам можно отнести: определение выборки и методы социологических исследований, Дельфи, методы средневзвешенных критериев при оценке поставщиков, метод Монте-Карло, тестирование, параметрический метод, факторный анализ, функционально-стоимостный анализ, финансовый анализ, бюджетирование, калькулирование, хронометраж, фотография рабочего времени, метод Парето, применяемый для выявления наибольших затрат, связанных с дефектами и многие другие методы. Вклад теории систем – обеспечение дисциплины управления основой для интеграции концепций, разработанных и предложенных более ранними школами.

Одним из наиболее современных течений, расширяющих сферу познания в теории и практике управления является «синергетика». Синергетику можно рассматривать как следующий этап развития кибернетики и системных исследований, в котором появилась «нелинейность». Определение термина «синергетика», близкое к современному пониманию, ввёл в 1977 году Герман Хакен, немецкий физик-теоретик, в своей книге «Синергетика». Синергетика – изучает общие законы самоорганизации – феномена согласованного действия элементов

сложной системы без управляющего воздействия извне и сложным образом взаимодействующих между собой.

На западе синергетика часто трактуется как хаосология. И ее задача состоит именно в изучении этих кризисных моментов, разных режимов возникновения хаоса. В менеджменте хаос ассоциируется с потерей управления и, соответственно, катастрофой. Синергетика классифицирует различные виды хаоса, давая понимание того, что сама нелинейность развития приводит к появлению кризисов. Это не досадная ошибка, которой можно и должно избежать, а закономерность развития сложных систем. И чем сложнее система, тем чаще происходят усиления хаотических процессов. Но они – не только зло, ведь хаос в сложных системах природы и социума выполняет ряд важных функций. Именно хаос позволяет системе адаптироваться к изменчивым условиям окружающей среды, это важный фактор процессов самоорганизации и самоуправления, позволяющий согласовать внутренние процессы организации, сохраняя тем самым ее целостность [4].

Хаос является стимулом эволюционного обновления сложной организации. Цикличность развития от подъема к спаду, от порядка к хаосу, от интеграции до дезинтеграции, хотя бы частичного распада, является фундаментальным принципом поведения нелинейных систем. Знание того, что приближается кризис, уже наполовину облегчает задачу по выведению компании из него. Именно поэтому можно говорить о полезности применения такого, на первый взгляд, абстрактного знания, каковым является синергетика, в теории и практике современного менеджмента. Компании, как социально-экономические системы, открыты, они обмениваются как материальными, так и информационными потоками с внешней средой. Когда этот обмен нарушается, компания сталкивается с кризисом, и степень кризиса зависит от характера и длительности этих нарушений. Предугадать этот момент и является одной из самых насущных потребностей владельцев бизнеса и консультантов по управлению.

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

Итак, эволюция управления как науки прошла шесть основных этапов развития: 1) школа научного управления (1910-1930 гг.); 2) школа административного управления (1920-1950 гг.); 3) школа человеческих отношений и науки о поведении (1930-…гг.); 4) кибернетика (1950-… гг.); 5) теория систем (1950-…гг.); 6) синергетика (1977-… гг.). Указанные направления развития не взаимоисключают друг друга, но взаимодополняют. Ошибка трех первых направлений в том, что они отстаивали свой подход как «единственный наилучший путь» решения управленческих проблем. Современные ученые пришли к выводу о том, что «лучшего способа» управления не существует, поскольку невозможно определить все переменные, влияющие на организацию. Компании, как социально-экономические системы, можно отнести к типичным для синергетической картины мира объектам с характерными для них чертами сложности, нелинейности и целостности. Каждая грань человеческого характера и личности, каждое предыдущее управленческое решение и все, что происходит во внешнем окружении, определенным образом влияет на решения организации.

На современном этапе обоснована необходимость междисциплинарного подхода для описания поведения современных социально-экономических систем, которая определяется тем, что их сущность, несводимая к совокупности экономических или социально-психологических явлений, остается за пределами рассмотрения как классической науки об управлении, так и экономики, социологии, психологии и др. В свете появления новых объектов управления, таких как человеческий капитал, инновационный потенциал, информационная система, определяющее значение приобретает необходимость познать и оценить сущность и тенденции развития системы управления любой организации, предвидеть ее возможности и перспективы, своевременно и оперативно ее совершенствовать.

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

Список использованной литературы:

1. Баранова, З.И., Котов, А.В. Русско-китайский словарь / З.И. Баранова, А.В. Котов – М.: Русский язык, 1990. – 566 с.

2. Большой экономический словарь / под ред. А.Н. Азриляна. – 6-изд., доп. – М.: Институт новой экономики, 2004. – 1376 с.

3. Мескон, М.Х., Альберт, М., Хедоури, Ф. Основы менеджмента / М.Х. Мескон, М. Альберт, Ф. Хедоури – М.: Дело, 1999. – 800 с.

4. Пригожин, И., Стенгерс, И. Порядок из хаоса: Новый диалог человека с природой / И. Пригожин, И. Стенгерс; перевод с англ./ общ. ред. В. И. Аршинова, Ю. Л. Климонтовича и Ю. В. Сачкова. — М.: Прогресс, 1986.—432 с.

5. Румянцева, Е.Е. Новая экономическая энциклопедия / Е.Е. Румянцева. – 3-е изд., доп. – М.: Инфра-М, 2008. – 826 с.

6. Русско-английский словарь \ сост. О.С. Ахманова, З.С. Выгодская и др. – М.: Русский язык, 1991 – 768 с.

7. Советский энциклопедический словарь / научно-редакционный совет: А.М. Прохоров. – М.: «Советская энциклопедия», 1981. – 1600 с.

8. Щербина, В.В., Особенности менеджмента как направления управленческой деятельности / В.В. Щербина. - http://www.isras.ru

9. http://www.strategplann.ru/strategic/strategic-management.html
http://www.i-u.ru/biblio/archive/viner_kibernetika_i/00.aspx

ВШЭУИП

В.Ю. Буров
к.э.н., доцент, директор ВШЭУиП
заведующий кафедрой антикризисного управления, финансов и кредита Забайкальского государственного университета

ИССЛЕДОВАНИЯ ПОНЯТИЙНОГО АППАРАТА ПРИ ТЕНЕВЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЯХ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Рассматриваются проблемы исследования понятий в теневом секторе экономики. Анализируется структура теневых издержек субъектов малого предпринимательства. Предложена структура полной и оплаченной цены доступа.

Ключевые слова: теневая экономика, полная и оплаченная цена доступа.

V.Y. Burov,
doctor of economics
Head of "Anti-crisis management, finance and credit" department
Chita State University

Problems of research of "shadow economy" phenomenon are described in the article. A structure of the …is suggested.

Keywords: shadow economy, structure

Теневая деятельность напрямую влияет на уровень эффективности официальной экономики, активно взаимодействует с официальным сектором, как на стадии производства, так и на стадии распределения. И это связано с тем, что теневая экономика является составной частью всей хозяйственной системы нашего общества. При определенных экономических условиях она превращается в один из доминирующих, системообразующих секторов экономических отношений, который

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

определяет направленность развития всей социально-экономической системы и при этом создает условия для своего функционирования и это в полной мере касается теневой деятельности субъектов малого предпринимательства (МП).

Из специализированных исследований, непосредственно посвященных анализу видов теневых расходов и их измерению, можно выделить работы ряда авторов: А. Чепуренко, Е. Ясина и О. Шестоперова. Согласно этим исследованиям, и мы поддерживаем эти выводы, теневые доходы направляются на следующие расходы:

- расходы на развитие бизнеса;
- расходы на текущую деятельность предприятия (конвертные зарплаты», оплата аренды помещений, расчеты с контрагентами и т.д.);
- расходы на личное потребление руководителей малого бизнеса;
- расходы на оплату государственных контролеров, «налоговиков» и «силовиков», прохождение различных согласовательных и разрешительных процедур и т.д. (взятки);
- расходы на криминальные «крыши».

При этом мы считаем, что структура теневых издержек имеет более четкую типологизацию. Согласно нашим исследованиям, получаемые теневые доходы в секторе МП, направляются на следующие теневые статьи расходов, входящие в состав издержек функционирования в теневом секторе экономики: теневые издержки потребления и теневые издержки доступа[1]. Нами предлагается следующая структура расходов теневого дохода (оборота) субъектов малого предпринимательства (рис. 1).

[1] В кратком определение теневые издержки доступа – это издержки связанные с правом осуществления деятельности в теневом секторе экономике – доступом к ресурсам, защитой прав собственности, заключением и обслуживанием деловых отношений, при этом они связаны не с платой за ресурсы, а с платой за получение права на их использование.

Теневые издержки потребления[2]:

- Расходы на развитие бизнеса – неофициальный закуп оборудования, создание неофициального запаса оборотных средств, неофициальные ремонтно-строительные работы, оплата процентов по привлеченным неофициальным кредитам, расходы на текущую деятельность предприятия – скрытую аренду, текущий ремонт, эксплуатация автотранспорта.
- Расходы на скрытую заработную плату.
- Расходы на личное потребление – теневые доходы предпринимателей, руководителей и собственников малого бизнеса.
- Расходы на обналичивание денежных средств.

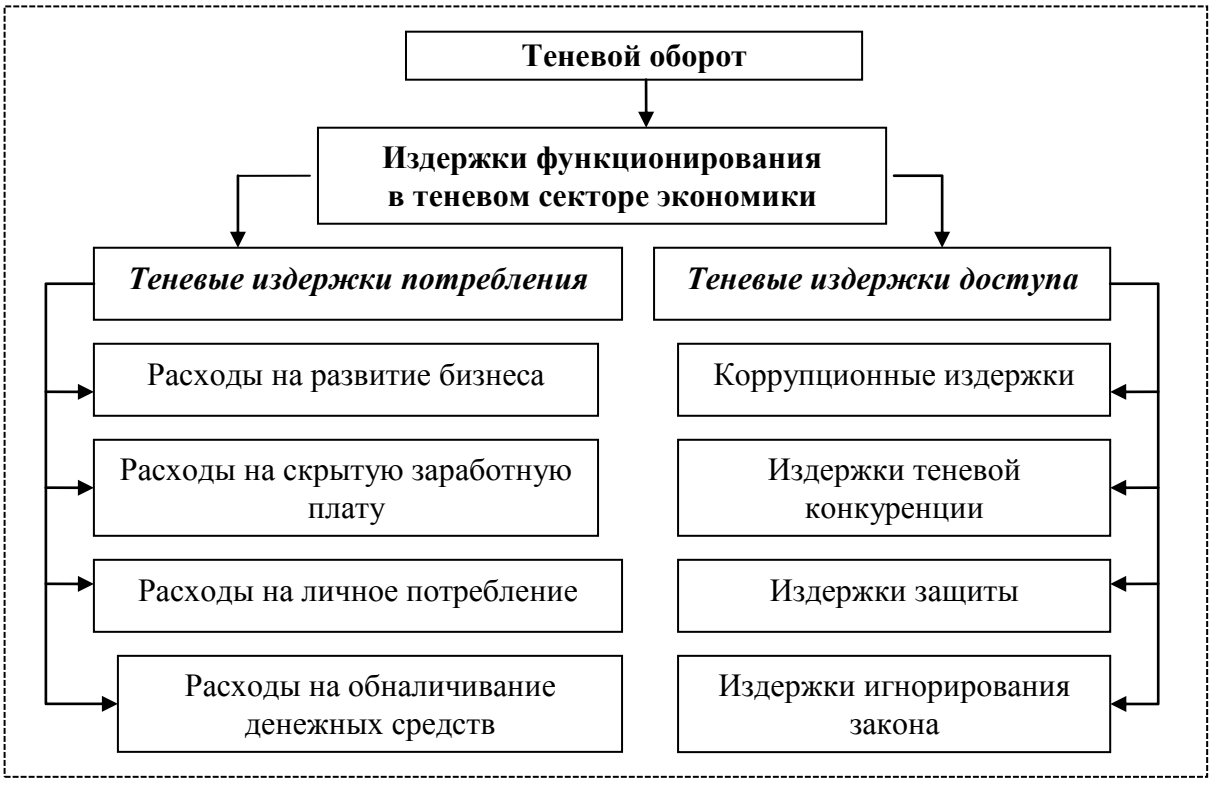

Рис.1. Структура расходов теневого дохода субъектов МП

Теневые издержки доступа:

[2] Скрытая аренда – неофициальный платёж арендатора арендодателю, выдаваемый наличными деньгами или материальными ценностями, услугами, который не включается в официальную отчетность по расходам арендатора и по доходам арендодателя. Скрытая заработная плата – денежный «доход» работника, выдаваемый наличными деньгами или материальными ценностями, услугами, который не включается в официальный доход работника. С данного «дохода» предпринимателем не выплачиваются налоги и обязательные социальные платежи.

- Коррупционные издержки – неофициальная оплата неправовой услуги работника негосударственного предприятия, чиновника государственного предприятия, производимая заинтересованным лицом при положительном решении его вопросов, которые непосредственно влияют на повышение эффективности деятельности заинтересованного лица или скрывают имеющиеся правовые нарушения.
- Издержки теневой конкуренции – доля денежного «дохода» руководителей и работников организации, предприятий негосударственной формы собственности (ООО, ЗАО, ОАО), руководителей и чиновников государственных организаций, учреждений и предприятий, получаемого ими от заинтересованного лица, при свершении коммерческих сделок, производимых в ущерб предприятию, организации, учреждению.
- Издержки защиты – оплата лицу или группе лиц, выполняющих функции защиты от неправомерных посягательств на собственность или на часть денежных доходов другого лица, группы лиц, предприятия. Ими может быть представитель криминальных группировок, работники правоохранительных органов, спецслужб, государственные чиновники.
- Издержки игнорирования и или отсутствия закона – штрафы за теневую деятельность (плата за отсутствие прав собственности, цена невозможности использовать контрактную систему, плата за неэффективность внеконтрактного права)

Неадекватные экономические условия приводят к теневой деятельности с целью сокрытия части оборота, что позволяет уменьшать цену подчинения закона.

Впервые понятие «цена подчинения закону» было введено известным перуанским экономистом, внесщим неоценимый вклад в исследовании теневой деятельности, Э. Де Сото: «Во – первых мы показываем цену подчинения законам, а она сказывается в принятии решений о начале, продолжении или прекращении деятельности в рамках закона или внелегально. Затем речь идет о цене нарушения законов - чем приходится платить за отсутствие защиты и дополнительные возможности,

возникающие при деятельности внеправовых институтов». Так же им было предложены следующие понятия: «цена доступа» к сфере деятельности и «цена продолжения» ее. *«Цена продолжения деятельности в рамках закона»* - это выражение в равной степени подразумевает издержки, порождаемые самими законом, - налоги, подчиненность бюрократическим процедурам, соблюдение некоторых обязательных норм при руководстве персоналом, более высокие ставки платежей за коммунальное обслуживание, а также издержки, косвенно создаваемые правовыми институтами в целом нестабильностью правовой системы, негарантированностью прав собственности, неэффективностью судопроизводства при разрешении конфликтов или взыскании долгов. На рис. 2, на основании исследований Э. Сото, показана структура издержек официального и теневого сектора.

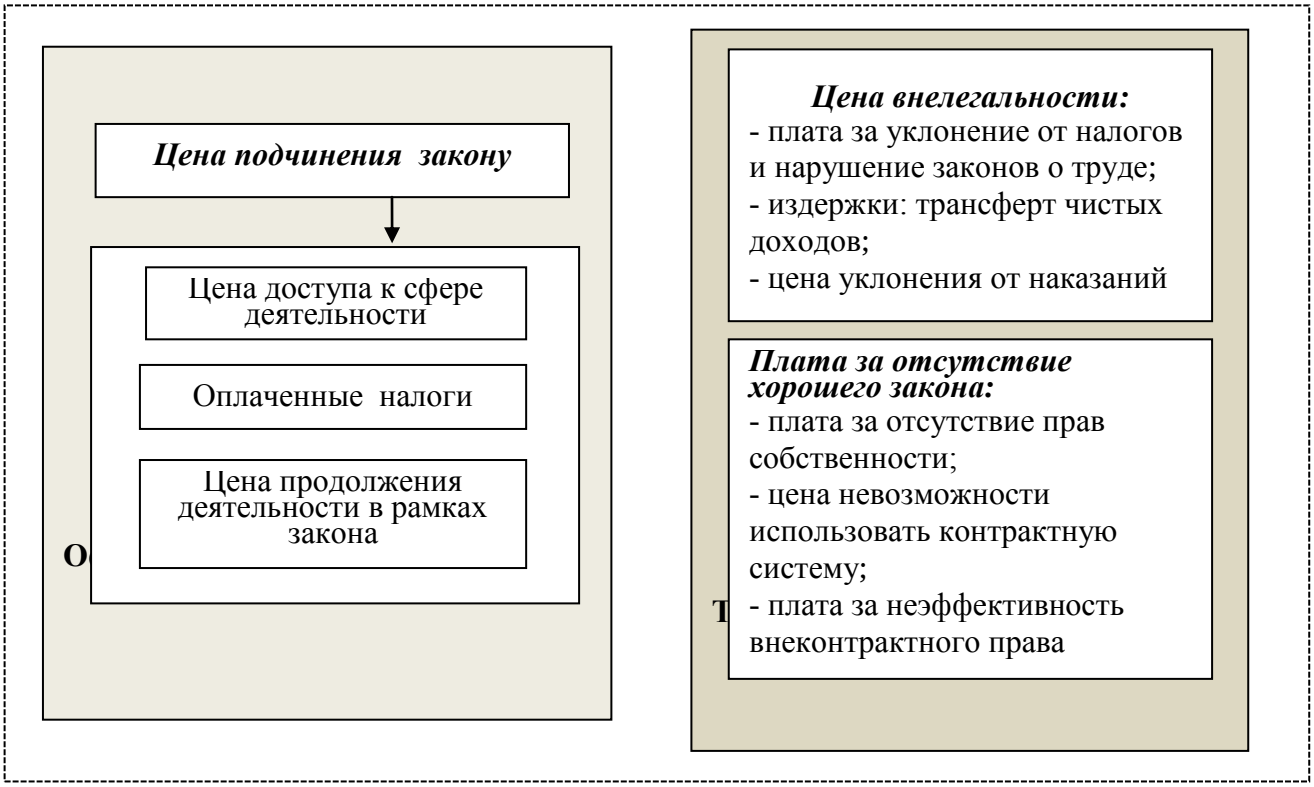

Рис. 2. структура издержек официального и теневого сектора (по Э. Де Сото)

Необходимо отметить, что субъекты сектора МП выдерживают определенную финансовую нагрузку (оплаченная цена доступа), которая

равна сумме оплаченных налогов, сумме различных платежей за право заниматься бизнесом (цена входа) и теневым издержкам доступа. Полная цена доступа, по нашему мнению, эквивалентна сумме начисленных налогов[3], цене входа и теневым издержкам доступа. Полная цена доступа является для субъектов МП неадекватной, которую они в полном объеме не могут оплатить.

На основании проведенных исследований, нами предлагается структура полной и оплаченной цены доступа (рис. 3).

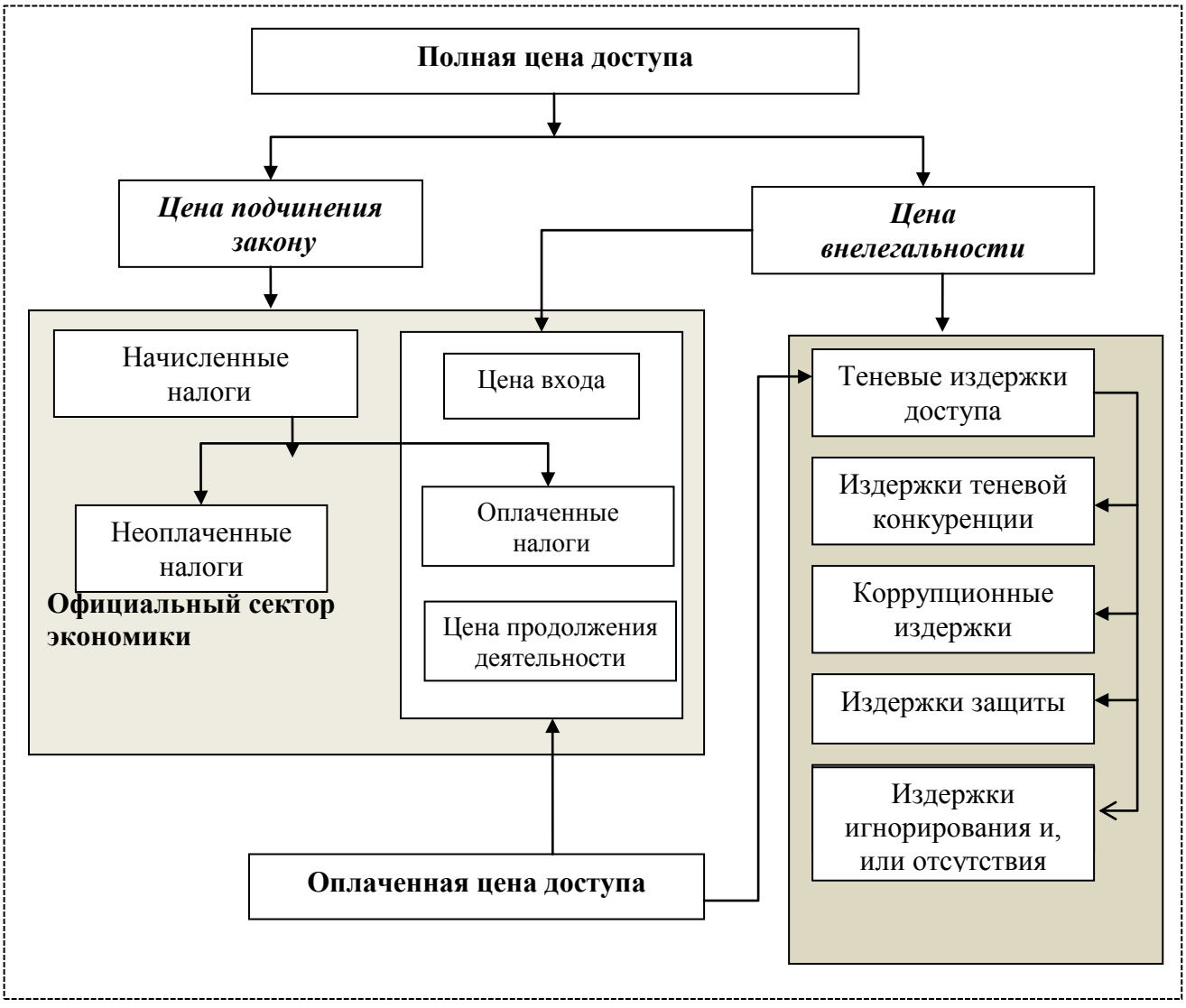

Рис. 3 Структура полной и оплаченной цены доступа

При осуществление деятельности субъектами МП (рис. 3):

1. *Только в официальном секторе экономики*

Оплаченная цена доступа = начисленные налоги + цена входа + цена

[3] Начисленные налоги – это официальные издержки доступа, позволяющие действующим субъектам МП осуществлять свою деятельность в официальном секторе экономики.

продолжения деятельности

2. *Только в теневом секторе экономики*

Оплаченная цена доступа = теневые издержки доступа

3. *В официальном и теневом секторе экономики (одновременно)*

Оплаченная цена доступа = начисленные налоги + цена входа + теневые издержки доступа + цена продолжения деятельности

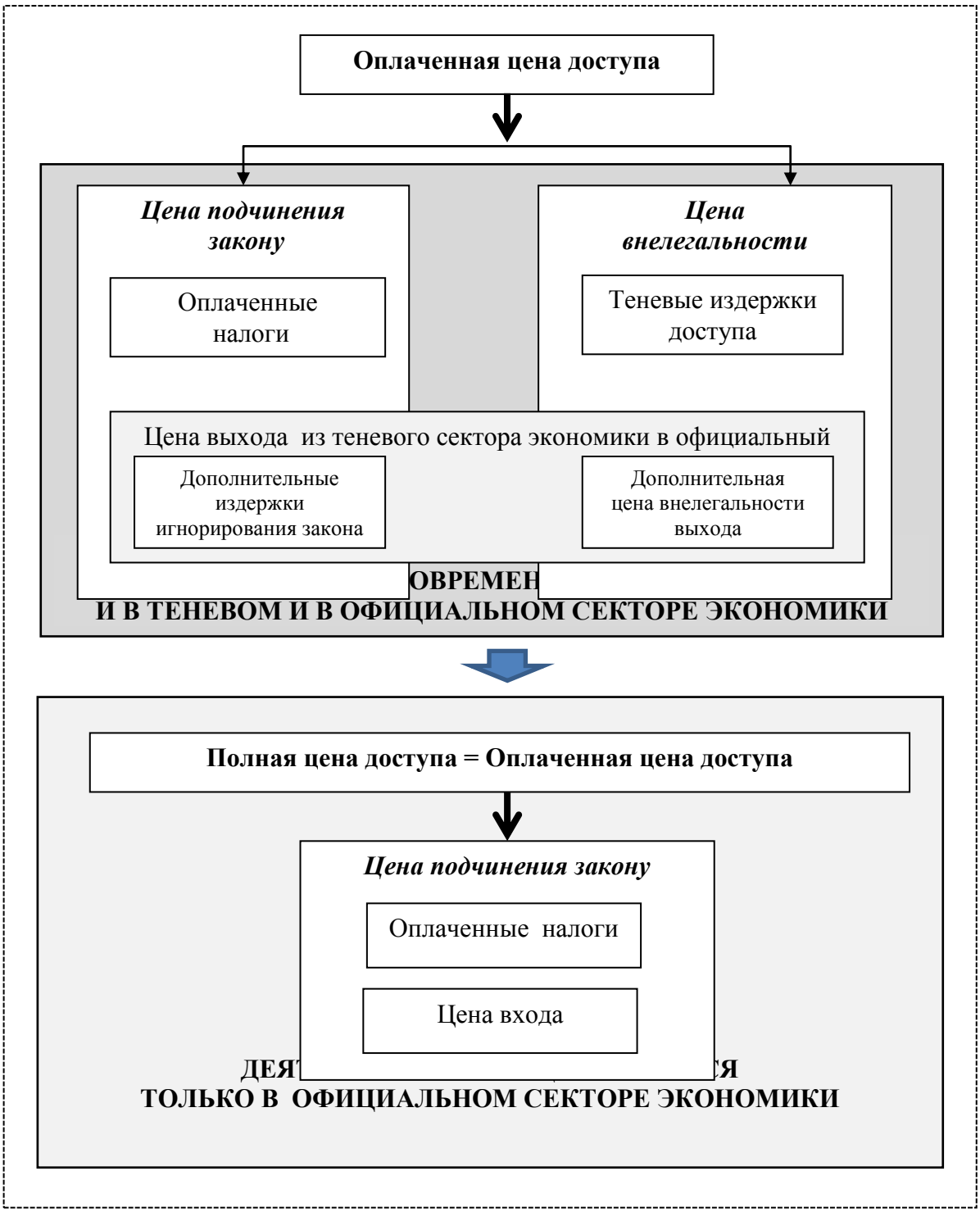

Рис. 3. Структура оплаченной цены доступа малых предприятий при его

выходе из теневого сектора экономики в официальный.

Список использованной литературы

1. Буров В.Ю. Теневая деятельность субъектов малого предпринимательства и пути ее легализации / В.Ю. Буров. — Изд-во LAMBERT Academic Publishing GmbH & Co. KG DudweilerLandstraЯe 99 D - 66123Saarbrucken, Germany, 2011Германия – С 326.

2. Де Сото Э. Иной путь. Невидимая революция в третьем мире / Э. Де Сото. – М.: Catallaxy, 1995.

3. «Оценка доли теневого оборота в малом предпринимательстве в 2002–2006 гг.» С. Мигин, О. Шестоперов, А. Шеховцов, О. Щетинин (научный руководитель Е. Ясин). http://www.nisse.ru/work/experts/

4. Чепуренко А.Ю. Малый бизнес в рыночной среде /А. Ю. Чепуренко. – М.; Издательский дом Международного университета в Москве, 2006. – 324 с.

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

ВШЭУИП

В. Ю. Буров,
к.э.н., доцент
зав. каф. АУФиК ЗабГУ
П. А. Кислощаев,
ст. преподаватель
кафедры АУФиК ЗабГУ

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ИССЛЕДОВАНИЯ КАТЕГОРИИ «ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ»

Рассмотрены теоретические проблемы исследования категории «экономическая безопасность». Определена категория экономической безопасности через *устойчивость*, *интересы*, *независимость* и синтетический подход.

Ключевые слова: национальная безопасность, экономическая безопасность, подход, категория, угроза, интересы.

THEORETICAL PROBLEMS OF RESEARCH OF A CATEGORY «ECONOMIC SAFETY»

In article theoretical problems of research of a category «economic safety» are considered. The category of economic safety through "stability", "interests", "independence" and the synthetic approach is defined.

Keywords: national safety, economic safety, the approach, category, threat, interests.

В современной науке экономическая безопасность рассматривается как составная часть национальной безопасности государства [5, 358-372]. Категория национальной безопасности шире категории экономической безопасности: оно включает оборонную, информационную, экологическую, энергетическую безопасность и т. д. [14, 23]. Но, исследуя те или иные стороны безопасности, нельзя обойти их экономические аспекты. Следует выделить основные условия, выдвигающие теоретическую проблему

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

исследования категории экономической безопасности на первый план:

- различия в национальных интересах;
- ограниченность ресурсов государства;
- рост конкуренции в производстве и сбыте товаров, повышение конкурентоспособности одних стран, рассматриваемое другими как реальная угроза национальным интересам.

По мнению В. К. Сенчагова: «Актуальность исследования проблем экономической безопасности состоит в том, что провозглашение перехода к рыночной экономике не сняло практических вопросов обеспечения устойчивости российской экономики и общества, безопасности их жизнедеятельности, которые зависят от длинного ряда факторов возможного нарушения. В этом списке стоят факторы социально-экономического порядка, имеющие источники возникновения как внутри страны, так и за рубежом, но оказывающие значительное влияние на процессы у нас происходящие» [13, 22]. Именно это, в начале 90-х годов XX века подтолкнуло целый ряд российских ученых к разработке нового направления экономической науки – теории экономической безопасности.

Важность исследования подчеркивает тот момент, что в настоящее время не существует единого универсального определения категории экономической безопасности и ее структуры. Первым, кто из отечественных ученых ввел проблему экономической безопасности в современную экономическую науку, является академик Л.И. Абалкин. Он определил это явление как: «…**совокупность условий и факторов, обеспечивающих независимость национальной экономики, ее стабильность и устойчивость, способность к постоянному обновлению и самосовершенствованию»** [1, 4]. Близким к этому является определение, данное в тот же период группой ученых: «это способность экономики обеспечить эффективное удовлетворение общественных потребностей на национальном и международном уровнях» [2, 38]. Позднее, в институте экономики РАН появились более сложные и многосторонние исследования (под руководством профессора В.К. Сенчагова) теоретических проблем

категории экономической безопасности, из которых следовало, что обеспечение экономической безопасности требует создания специальных механизмов: экономических, правовых и организационных. Это должно стать одной из функций социального управления как на макро, так и на микроуровне [12, 11].

Анализ существующих трактовок определения категории экономической безопасности различными учеными позволил нам свести их в несколько групп (табл.1).

Таблица 1. Определение категории «экономическая безопасность»

Группа	определение	автор
1. Определение экономической безопасности через «устойчивость»	«Совокупность условий и факторов, обеспечивающих устойчивость национальной экономики, ее стабильность и независимость, способность к постоянному обновлению и самосовершенствованию»	**Абалкин Л.И., Афонцев С.А., Медведев В., Паньков В, Кормишкин Е.Д., Петренко И.Н.**
2. Определение экономической безопасности через «интересы»	«…как состояние экономики и институтов власти, при котором обеспечиваются гарантированная защита национальных интересов, социальная направленность политики, достаточный оборонный потенциал даже при неблагоприятных условиях развития внутренних и внешних процессов»	Смит А., Рикардо Д., Сенчагов В.К, Абелгузин Н.Р., Нусратуллин В.К., Румянцева Е.Е., Гутман Г.В., А. Пороховский А.А.., Татаркин А.И.
3. Определение экономической безопасности через «независимость»	«Национальная экономическая безопасность – это состояние национального хозяйства, обеспечивающее осуществление экономического суверенитета, увеличение экономической силы и повышение качества жизни в условиях требований, налагаемых участием в системе международной экономической взаимозависимости и в геоэкономической структуре, понимаемой как пространственно-силовая структура мирового хозяйства»	Лист. Ф., Менделеев Д.И., Архипов А., Илларионов А., Городецкий А., Михайлов Б., Коржов Г.В., Блинов Н.М., Митрохин В.И.
4. Синтетический подход, опирающийся на определенную комбинацию существующих подходов	«Безопасность экономическая - состояние экономики и производительных сил общества с точки зрения возможностей самостоятельного обеспечения устойчивого социально-экономического развития страны, поддержания необходимого уровня национальной безопасности государства, а также должного уровня конкурентоспособности национальной экономики в условиях глобальной	Глазьев, С. Ю. Загашвили В. С

	конкуренции»	

Авторы первой группы (Л. Абалкин [1, 4]**, В. Медведев** [9, 111] **и другие) формулируют категорию экономической безопасности как совокупность условий, защищающих хозяйство страны от всякого рода угроз и обеспечивающих устойчивое бескризисное развитие экономики.**

Авторы второй группы (А. Пороховский [10, 128]**, В. Сенчагов** [11, 19]**, А. Татаркин** [15, 45-54] **и другие) связывают экономическую безопасность с таким состоянием экономики страны, которое позволяет защищать ее жизненно важные интересы.**

Авторы третьей группы (А. Архипов, А. Городецкий, Б. Михайлов [2, 38]**, А. Илларионов** [8, 49]**, и другие) считают, что экономическая безопасность должна обеспечиваться эффективностью деятельности государства, т.е. сам процесс развития экономики должен обеспечивать ее безопасность. Преимущества данного подхода, на наш взгляд, заключаются в том, что он, ориентирует на изменение состояния национальной экономики путем повышения уровня ее конкурентоспособности и участие в международной конкуренции за соответствующее место в мировой экономике.**

При синтетическом подходе (С. Глазьев [6, 5]**, В. Загашвили** [7, 25])**, сильной стороной данного подхода является его комплексность, что позволяет более объективно дать определение «экономическая безопасность».**

Но при этом необходимо иметь в виду, что: «… определение экономической безопасности через "интересы" с самого начала отрицает возможность достижения приемлемого консенсуса между экономистами, представляющими "государственническое" и "либеральное" направления в экономической науке. В этом нет ничего удивительного, коль скоро первые принимают концепцию объективных коллективных интересов (национальных, государственных, классовых и др.), а вторые настаивают на том, что носителями интересов могут быть только индивиды. Определение

экономической безопасности через "устойчивость", напротив, не обладает столь "конфликтогенным" характером. Реальная проблема заключается в следующем: можем ли мы раскрыть концепцию экономической безопасности в терминах "устойчивости" так, чтобы не потерять ее содержательных элементов, которые обычно рассматриваются при определении экономической безопасности через "интересы"» [3, 15]**.**

Принимая во внимание предложенные трактовки экономической безопасности предлагаем следующее ее определение – это составная часть национальной безопасности, включающая национально-государственные и геополитические интересы, задачи и цели, определяющаяся эффективностью и конкурентоспособностью экономической системы даже при наименее благоприятных вариантах развития внешних и внутренних угроз.

Дальнейшее исследование теоретических проблем экономической безопасности приводит к рассмотрению ее не только в рамках экономической науки, но и в рамках других научных дисциплин: социологии, права, криминологии. Появляется немало исследований проблем экономической безопасности на региональном уровне. Так, появилась позиция, согласно которой экономическая безопасность рассматривалась как целостная система, состоящая из элементов, включенных в государственные и региональные программы: производственно-технологическая безопасность, финансовая, инфляционная, валютная, таможенная безопасность [4, 33].

Исследования показывают, что существует много теоретических проблем при исследовании категории **экономической безопасности**, что позволяет сделать вывод о недостаточной степени концептуальной разработки категории **экономической безопасности**. Данное обстоятельство делает актуальным обращение к более широкой теоретической перспективе рассмотрения соответствующих вопросов.

Литература

1. Абалкин Л. И. Экономическая безопасность России: угрозы и их отражение / Л.И. Абалкин // Вопросы экономики. - 1994. - №12. - С. 4.
2. Архипов А. Экономическая безопасность: оценки, проблемы, способы обеспечения / А. Архипов, А. Городецкий, Б. Михайлов // Вопросы экономики. - 1994. - №12. - С. 38.
3. Афонцев С. А. Дискуссионные проблемы концепции национальной экономической безопасности: практическое пособие / С. А. Афонцев. - М.: ОЛМА-ПРЕСС,2001. - С. 15.
4. Блинов Н. М. Экономическая безопасность центра и регионов / Н.М. Блинов // Общественные науки. - 1996. - №2. - С. 33.
5. Видяпин В. И. Экономическая теория (политэкономия) / В.И. Видяпин. Учебник., М., 1997. - С. 358-372.
6. Глазьев С. Ю. Основы обеспечения экономической безопасности страны / С. Ю. Глазьев // Рос. экон. журн. - 1997. -№1. - С. 5.
7. **Загашвили В. С. Экономическая безопасность России / В. С. Загашвили - М.: Гардарика, 1997. - С. 25.**
8. Илларионов А. А. Критерии экономической безопасности / А. А. Илларионов // Вопросы экономики. - 1998. - №10. - С. 49.
9. Медведев В. Проблемы экономической безопасности России / В. Медведев // Вопросы экономики. - 1997. - №3. - С. 111.
10. Пороховский А. А. Россия и современный мир / А. А. Пороховский // Вопросы экономики. - 1995. - №1. - С. 128.
11. Сенчагов В. К. О сущности и основах стратегии экономической безопасности России / В. К. Сенчагов // Вопросы экономики. // 1995. - №1. - С. 19.

12. Сенчагов В.К. Экономическая безопасность / Производство. Финансы. Банки / В.К. Сенчагов. - М.: ЗАО «Финстатинформ», 1998. - С. 11.
13. Сенчагов В. К. Экономическая безопасность России / В.К. Сенчагов. Учебник. – М.: Дело, 2005. – С. 22.
14. Степашин С. В. Национальная безопасность России: конституционное обеспечение / С. В. Степашин. - СПб., 1999. -С. 23.
15. Татаркин, А. Социально-экономический механизм рационального недропользования: федеральный и региональный уровень / А. Татаркин, Е. Козлов, В. Беляев // Рос. экон. журн. -1999. - №11-12. - С. 45-54.

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

УДК 330.114
338.92

В.Н. Гонин,
зав. кафедрой ЭиБУ ЗабГУ
к.э.н., доцент

М.В. Журавлёв,
ассистент
кафедры ЭиБУ ЗабГУ

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОГО ОБЩЕСТВА

В статье поднимается вопрос о необходимости развития инновационного общества с целью формирования инновационной экономики. На основе фундаментальных трудов по общественному развитию в аспекте инновационной экономики выделены признаки нового типа общества. Сформулировано определение инновационного общества. Предложен вариант развития инновационного общества в России.

Ключевые слова: инновационное общество, инновационное развитие, человеческий капитал, система профессионального образования.

In article the question on necessity of development of an innovative society for the purpose of formation of innovative economy is brought up. On the basis of fundamental works on social development in aspect of innovative economy signs of new type of a society are allocated. Definition of an innovative society is formulated. The variant of development of an innovative society in Russia is offered.

Keywords: innovative society, innovative development, the human capital, vocational training system.

Современная модель развития национальной экономики все в большей степени ориентируется на инновационный путь развития. Об этом свидетельствует инициативы Правительства РФ в виде создания и развития федеральных и региональных инновационных центров, разработки

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

программ поддержки инновационного предпринимательства и прочее. Однако, подобного рода инициативы имеют риск несостоятельности, поскольку опыт ведущих экономик мира свидетельствует о невозможности развития нового типа экономики без должного развития общества.

Сегодня вопросы общественного развития играют одну из ключевых ролей в становлении экономики, основанной на информации и знаниях. Этот факт подталкивает к необходимости более тщательного изучения процесса общественного развития в аспекте инновационной экономики, определения конкретного понятия «инновационное общество», основ его формирования и развития.

На наш взгляд, развитие нового института под названием «инновационное общество» требует дополнительного исследования с целью разработки его теоретических основ.

Цель настоящей статьи сводится к определению основы развития инновационного общества современной России. Для достижения поставленной цели сформулированы и решены следующие задачи:

- дано авторское определение инновационного общества;
- проведена оценка уровня развития инновационного общества современной России в международном сопоставлении;
- предложен вариант процесса формирования и развития инновационного общества.

Становление инновационной экономики РФ возможно при выполнении следующих условий:

- развитие и повышение роли человеческого капитала в экономике;
- формирование инновационного климата;
- формирование инновационной культуры;
- развитие потребительского спроса на результаты инновационной деятельности.

В свою очередь, выполнение перечисленных условий обуславливает необходимость создания нового типа общества, так называемого инновационного общества.

Д. Гэлбрейт [3] и Д. Белл [1] являются первыми исследователями в области развития общества в аспекте инновационного развития экономики. Так, в работе «Новое индустриальное общество» Д. Гэлбрейт делает вывод, что главным фактором развития нового общества являются усовершенствованное технологическое, электронное оборудование, что способствует смене принципов и способов выполнения работ [3].

Д. Белл, развивая теорию общественного развития, вводит в научный оборот термин «постиндустриальное общество». В своей работе «Грядущее постиндустриальное общество. Опыт социального прогнозирования» он указывает, что постиндустриальное общество заинтересовано в контроле за нововведениями и эскалации перемен, *оно* складывается вокруг знаний, что, в свою очередь, порождает новые общественные отношения и новые структуры, которые должны управляться политическими методами [1].

Российский исследователь, В. Иноземцев определяет постиндустриальное общество как новый принцип социально-технологической организации и новый образ жизни, вытесняющий индустриальную систему, точно так же, как она сама вытеснила когда-то аграрную [5].

Исследовав труды по общественному развитию в аспекте инновационной экономики [5,6,7,9,10 и др.], нами выделены следующие признаки инновационного общества [4]:

- значительная доля образованных, грамотных людей;
- высокий уровень развития IT-отрасли;
- высокий уровень развития науки и техники;
- современные телекоммуникационные технологии;
- высокая организационная культура в обществе;
- высокий уровень жизни;
- высокая инновационная активность в обществе;

– постоянная общественная потребность в нововведении;

– преобладание инновационных продуктов в жизнедеятельности граждан;

– мобильность граждан.

Таким образом, общество, способное воспринимать, генерировать новации, развивать инновационное производство, предпринимательство, характеризуется как инновационное.

Следовательно, инновационное общество – это система способная создавать инновации, формировать на них постоянный спрос. Характеризуется высоким уровнем развития человеческого капитала в аспекте инновационных знаний, развитыми социальными связями, высокой организационной культурой, интеллектуальным развитием, научным и инновационным потенциалом, основано на системе государственного управления и регулирования этими процессами (рис 1).

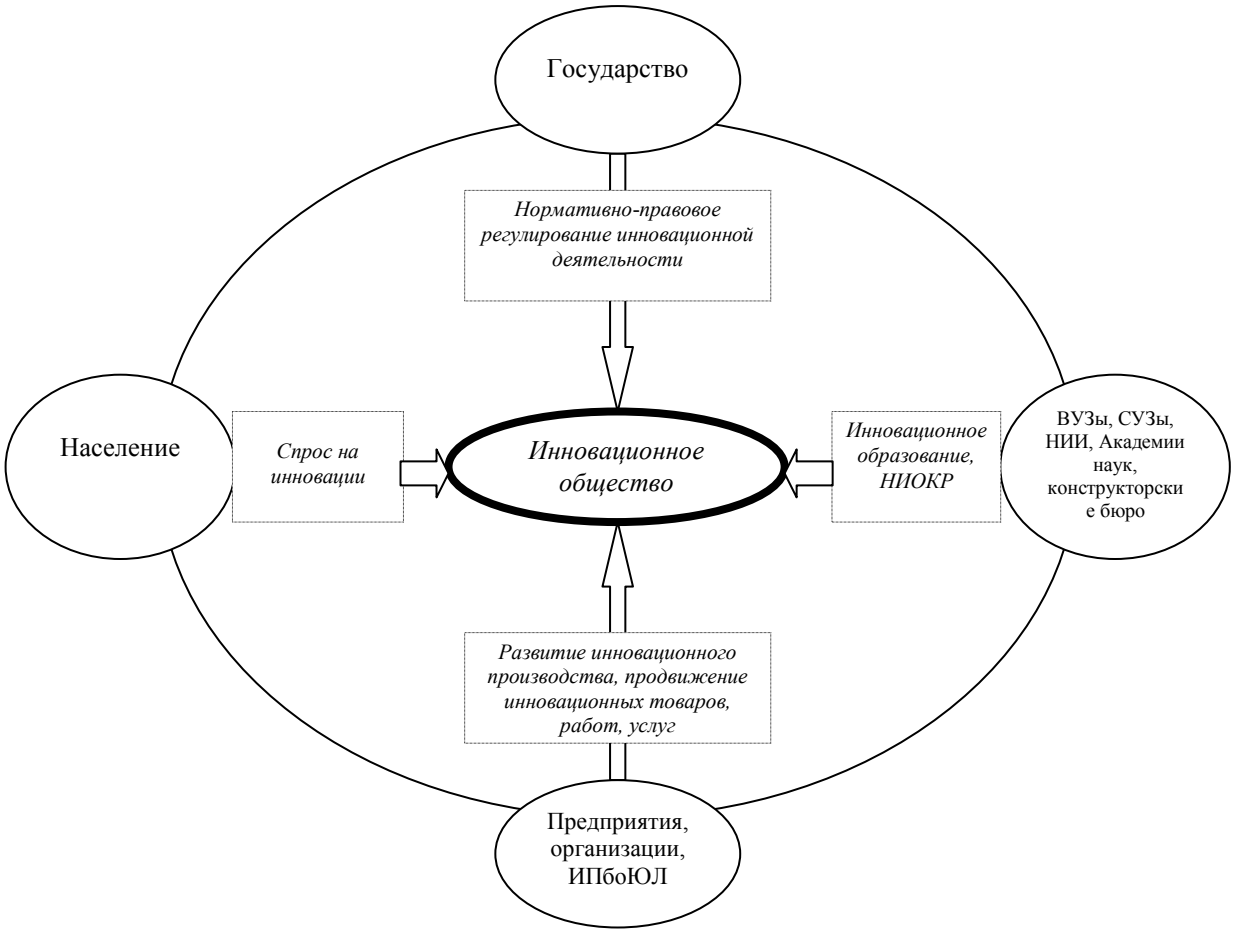

Рис. 1 Структура инновационного общества

Потребность в развитии инновационного общества продиктована рядом причин.

Во-первых, необходим инновационный прорыв в экономике. В структуре народного хозяйства России инновации занимают малую часть. Не многие отрасли активно внедряют новшества. В большинстве своём, промышленность, производственная сфера используют оборудование, технику советского периода, что противоречит принципам экономического развития на современном этапе. В итоге, доля России на мировых рынках высоких технологий достигает лишь 0,2-0,3% [8].

Во-вторых, необходимо формирование собственного класса инноваторов из числа учёных, конструкторов, техников, инженеров, способных генерировать новые знания и воплощать их в инновационных продуктах, услугах. Это связано с тем, что главный источник инноваций находится в людях.

В-третьих, для успешного внедрения инноваций необходим спрос на них. Инновационная деятельность, сама по себе, достаточно рискованная деятельность. Одним из основных рисков считается международная конкуренция в области инновационных разработок, что в конечном итоге влияет на возможности сбыта инновационного продукта. Следовательно, наряду с формированием собственного инновационного производства, отвечающего международным стандартам, необходимо развитие внутреннего спроса на результат инновационной деятельности.

Стоит отметить, что сегодня не определён единый показатель уровня общественного развития в инновационном аспекте. Поэтому, при оценке состояния развития общества с точки зрения его инновационности, мы используем несколько показателей, характеризующих отдельные стороны инновационного развития экономики государства, тем самым дающих косвенное представление об уровне развития инновационного общества.

Современное российское общество в международном сопоставлении, в аспекте инновационного развития имеет не высокие показатели. Так в

2007 году Компанией Heidrick & Struggles проведено исследование по странам мира и составлен рейтинг по «Глобальному индексу квалифицированных специалистов». Для расчёта индекса каждой страны использовались семь независимых показателей: демография; качество системы обязательного образования; качество обучения в университетах и бизнес-школах; качество среды для воспитания квалифицированных кадров; мобильность и относительная открытость рынка труда; тенденции в привлечении иностранных инвестиций и международных специалистов. По результатам расчёта Индекса Россия занимает 18 место из 30 исследованных стран. На ступень выше Аргентина – 17, далее Япония – 16. Лидеры рейтинга: США – 1; Канада – 2; Нидерланды – 3. По представленным прогнозам в докладе исследования к 2012 году Россия не изменит своих позиций [11].

Одним из признаков инновационного общества является уровень развития IT-технологий. Согласно этого британский исследовательский центр Economist Intelligence Unit разработал Индекс конкурентоспособности IT-отрасли, цель которого сводится к сравнению стран из разных регионов мира по тому, какие условия созданы в них для поддержки сильной IT-отрасли.

По мнению специалистов аналитической компании, созданию здоровой конкурентной среды для развития IT-сектора способствуют шесть ключевых факторов [11]:

1. наличие свободных квалифицированных кадров;
2. формирование культуры развития и внедрения инноваций;
3. построение технологической инфраструктуры мирового уровня;
4. создание эффективного режима правового регулирования;
5. открытая экономика, основанная на конкуренции;
6. активное участие государства в достижении необходимого баланса между развитием технологии и созданием условий для функционирования рыночных механизмов.

Согласно расчётам Индекса, Россия занимает 38 место из 66 стран входящих в рейтинг. Особо стоит отметить, что по данному показателю Россия превосходит вторую экономику мира, Китай (Таб. 1).

Таблица 1

Индекс конкурентоспособности IT-отрасли в странах мира в 2009 году

Страна	Значение рейтинга	Место в рейтинге 2009 год	Место в рейтинге 2008 год
Соединенные Штаты	74,6	1	1
Финляндия	73,6	2	13
Швеция	71,5	3	4
……..			
Хорватия	38,3	37	41
Россия	36,8	38	49
Китай	36,7	39	50
……..			

Основным показателем уровня общественного развития и качества жизни населения является Индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП), представляющий собой совокупность показателей уровня развития человека в той или иной стране. ИРЧП измеряет достижения страны с точки зрения состояния здоровья, получения образования и фактического дохода ее граждан, по трем основным направлениям, для которых оцениваются свои индексы [11]:

– индекс ожидаемой продолжительности жизни: здоровье и долголетие, измеряемые показателем средней ожидаемой продолжительности жизни при рождении;

– индекс образования: доступ к образованию, измеряемый средней ожидаемой продолжительностью обучения детей школьного возраста и средней продолжительностью обучения взрослого населения;

– индекс валового национального дохода: достойный уровень жизни, измеряемый величиной валового национального дохода (ВНД) на душу населения в долларах США по паритету покупательной способности (ППС).

Согласно расчётам ИРЧП, произведённым в 2010 году, Россия занимает 65 место в рейтинге стран из 165, где производился расчёт индекса (Таб. 2)

Таблица 2

Индекс развития человеческого потенциала стран мира 2010 года.

Страны с очень высоким уровнем Индекса развития человеческого потенциала		
Место	Страна	ИРЧП
1	Норвегия	0,938
2	Австралия	0,937
3	Новая Зеландия	0,907
4	Соединенные Штаты Америки	0,902
……		
61	Беларусь	0,732
62	Коста-Рика	0,725
63	Перу	0,723
64	Албания	0,719
65	Россия	0,719
66	Казахстан	0,714
89	Китай	0,663
……		

Для оценки способности стран создавать, принимать и распространять знания в 2004 году группой Всемирного банка (The World Bank) в рамках специальной программы «Знания для развития» (Knowledge for Development — K4D) разработан Индекс экономики знаний. Индекс строится на основных показателях, характеризующих уровень развития инновационной экономики: индекс знаний, институциональный режим, инновации, уровень образования, индекс информационно-коммуникационных технологий. Россия, согласно расчётам Индекса занимает 60-е место в рейтинге 145 стран [11].

Обобщая результаты расчётов, представленных выше показателей в международном сопоставлении, становится очевидным, что российское общество не может характеризоваться как инновационное.

По нашему мнению, в основе развития инновационного общества находится человеческий капитал. В современных условиях он играет ведущую роль в инновационном развитии, прежде всего в аспекте

интеллектуальной составляющей. Это имеет отношение к научной деятельности, формированию интеллектуального и инновационного потенциала человека, развитию качеств, способствующих к восприятию новшеств, мотивирующих постоянно совершенствовать окружающую его среду.

Таким образом, в целях создания российского инновационного общества становится необходимым концентрировать усилия на качестве формирования человеческого капитала, что в свою очередь подталкивает на развитие системы профессионального образования.

Обобщённо, процесс формирования и развития инновационного общества можно представить схематично (рис. 2)

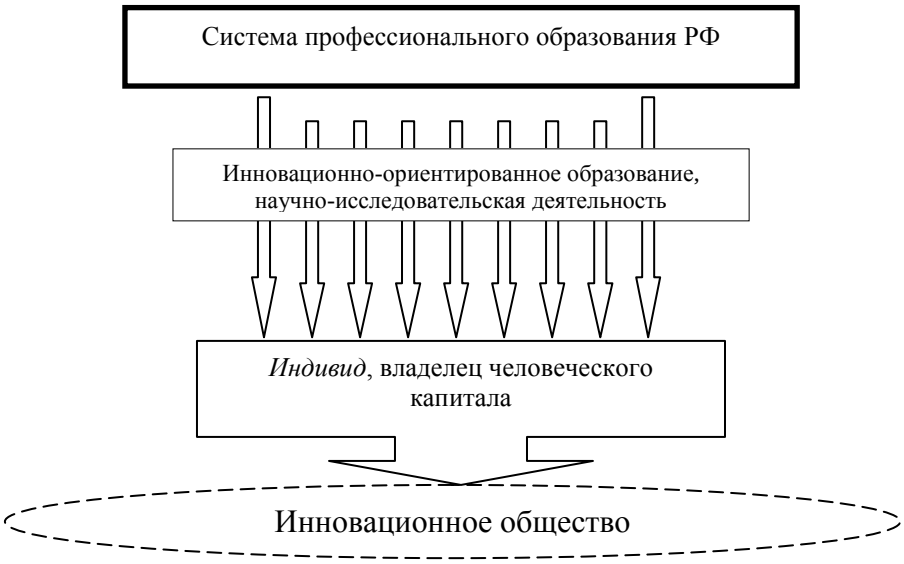

Рис. 2 Процесс формирования и развития инновационного общества

В заключении, можно сформулировать следующие выводы:

– инновационным обществом считается общество с развитыми социальными связями, способное постоянно производить и потреблять результат инновационной деятельности;

– российское общество не является инновационным на современном этапе;

– ключевым фактором в процессе формирования российского инновационного общества является человеческий капитал, что

обуславливает необходимость в развитии национальной системы профессионального образования.

ЛИТЕРАТУРА

1. Д. Белл Грядущее постиндустриальное общество. Опыт социального прогнозирования: пер. с англ. /под ред. В. Л. Иноземцева/ Д. Белл . - М.: АльпинаБизнесБукс, 2007. – 437с.
2. Быченко Ю.Г. Модернизация общества и качество человеческого капитала. Известия Саратовского университета. Сер. Социология. Политология, Т.8 Вып. 2 / Ю.Г. Быченко, А.В. Логинова – Саратов. 2008. – с. 47-54
3. Дж. Гэлбрейт Новое индустриальное общество: пер. с англ. — Изд - во / Дж. Гэлбрейт Terra Fantastica, 2004. — 602 с.
4. Журавлёв М.В.Управление человеческим капиталом с целью формирования инновационного общества// Проблемы теории и практики управления. – 2011. – № 6. – с. 46-54
5. Иноземцев В. Современное постиндустриальное общество: природа, противоречия, перспективы. / В. Иноземцев. – М., 2000.
6. Иноземцев В. За пределами экономического общества: постиндустриальные теории и постэкономические тенденции в современном мире / В. Иноземцев. – М., 2002.
7. Колмыкова О.Н. . Проблема развития труда в постиндустриальном обществе социально-экономические явления и процессы / Проблемы современной экономики. – 2009. - № 3 (015)
8. Кузык Б.Н., Инновационное развитие России: сценарный подход // Экономические стратегии. – 2009. - № 1
9. Новиков А.М. Постиндустриальное образование: Публицистическая полемическая монография / А.М. Новиков. – М., 2008.
10. Ясин Е. Модернизация и общество // Вопросы экономики. – 2007. - № 5. - с. 17-28
11. Экспертно-аналитический портал «Новости гуманитарных технологий» http://gtmarket.ru

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

Дёмина О.В.,
слушатель ВШЭУиП ЗабГУ

СОСТОЯНИЕ ВЫСШЕЙ ШКОЛЫ В БАЙКАЛЬСКОМ РЕГИОНЕ

Проведен анализ современного состояния высшей школы в Байкальском регионе. Приведены эмпирические результаты расчетов - рейтинг образовательного потенциала Байкальского региона.

Ключевые слова: высшая школа, анализ динамики показателей, рейтинг, образовательный потенциал.

Demina O.V.
Applicant degree
the department CMFC, ZabGU

The analysis of the current state of higher education in the Baikal region. We present empirical results of the calculations - the rating of the educational potential of the Baikal region.

Key words: higher education, analysis of performance, rating, education potential.

Высшее образование является ведущим механизмом воспроизводства образования в целом и кадровой политики государства. Анализ официальной статистической информации позволяет констатировать, что в течение последних лет Россия не имеет достаточного уровня конкурентоспособности даже в тех областях, которые обычно называются ее сильными сторонами. Во многом данные негативные моменты связаны с отсутствием корректного государственного подхода к формированию сектора высшего образования, обеспечению его надлежащего функционирования, отвечающего интересам всех заинтересованных сторон и лиц. В итоге, в настоящее время высшая школа России не может

полноценно использовать даже имеющиеся в ее распоряжении возможности. Анализ высшей школы позволяет оценить организацию высшей школы и его соответствия потребностям экономики, позволяющие принимать более обоснованные решения по их развитию.

Социальные опросы показывают, что высшее образование котируется в России чрезвычайно высоко. Подавляющее большинство опрошенных – 74% – полагает, что 'сегодня важно' иметь высшее образование, и только 23% придерживаются противоположной точки зрения. Причем молодежь убеждена в ценности образования, особенно твердо – среди респондентов моложе 35 лет первое суждение разделяют 80%, а второе – лишь 18%.

Наличие в регионах вузов способствует повышению количества молодежи, получающей высшее образование, так как уровень удовлетворения запроса граждан на образование оказывается в прямой зависимости от места их проживания. Прежде всего, это связано с финансовой стороной вопроса. Далеко не каждый житель региона способен обеспечить своему ребенку получение высшего образования, особенно если это связано с переездами в другие населенные пункты (очевидно, что чем дальше от дома, тем сложнее). Ежегодно сокращается количество бюджетных мест в вузах, увеличивается стоимость обучения. Кроме того, имеет место отсутствие (недостаток) мест в общежитиях даже в крупнейших вузах страны, стипендии, вынуждающие студента либо оставаться на обеспечении у родителей, либо устраиваться на работу и тогда уже не столько учиться, сколько «договариваться» с преподавателями о свободном посещении, получении очередного зачета или экзамена и т.п. Поэтому показатель образовательного обеспечения региона очень важен как одна из составляющих не только образованности страны, но и ее качественного образования.

В состав Байкальского региона включены: Республика Бурятия, Забайкальский край, Иркутская область. В настоящее время в Байкальском регионе функционирует 39 вузов (11 государственных университетов, шесть академий, восемь институтов, 14 негосударственных институтов,

имеющие государственную лицензию).

Для оценки образовательного потенциала Байкальского региона были использованы следующие показатели: численность государственных и негосударственных вузов, численность студентов в регионе, приведены эмпирические результаты расчетов - рейтинг образовательного потенциала

Количество высших учебных заведений Российской Федерации, Сибирского федерального округа и Байкальского региона представлено в табл.1.

Таблица 1

Число высших учебных заведений, единица

	2005	**2006**	**2007**	**2008**	**2009**
Российская Федерация	**1068**	**1090**	**1108**	**1134**	**1114**
Сибирский федеральный округ	**114**	**118**	**117**	**117**	**117**
Байкальский регион	**37**	**37**	**42**	**40**	**39**
Республика Бурятия	10	10	10	11	11
Иркутская область	13	13	14	15	15
Забайкальский край	14	14	18	14	13

Как видно из таблицы, как по России, так и по Сибирскому федеральному округу общее число вузов за 2005-2009 г.г. значительно увеличилось, хотя в 2008 г. наблюдалось и их снижение. В Байкальском регионе увеличение числа вузов отмечалось в 2005-2007 г.г. Однако в 2008 г. в сравнении с 2007 г. число вузов уменьшилось на два, а в 2009 г. еще на один, что объясняется объединением вузов.

Для оценки образовательного потенциала важно изучить следующие анализируемые показатели: численность студентов вузов, прием студентов и выпуск специалистов.

Таблица 2

Численность студентов высших учебных заведений, тыс. чел.

	2005	2006	2007	2008	2009
Российская Федерация	**7064,6**	**7309,9**	**7461,3**	**7513,1**	**7419**
Сибирский федеральный округ	**916**	**939**	**950,9**	**953,2**	**927**
Байкальский регион	**202,8**	**206**	**217,2**	**218,7**	**214,8**
Республика Бурятия	38,6	38,5	47,5	47	49
Иркутская область	127	131	131,4	130,7	128,8
Забайкальский край	37,2	36,5	38,3	41	37

Анализ показал увеличение численности студентов в целом по Российской Федерации в 2005-2008 г.г. В 2009 г. наблюдается сокращение числа студентов в сравнении с 2008 г. на 1,25 %. Сокращение наблюдается и в Сибирском федеральном округе и в Байкальском регионе на 2,75 и 1,78 % соответственно.

Таблица 3

Прием студентов в высшие учебные заведения

(на начало учебного года, человек)

	2005	2006	2007	2008	2009
Российская Федерация	**1461599**	**1503114**	**1643382**	**1659126**	**1644589**
Сибирский федеральный округ	**200800**	**203700**	**203200**	**195900**	**194800**
Байкальский регион	**48769**	**48586**	**52530**	**48213**	**47826**
Республика Бурятия	7700	7800	10800	10100	11600
Иркутская область	31700	31300	32300	28400	27800
Забайкальский край	9369	9486	9430	9713	8426

За 2005-2008 г.г. прием студентов в вузы в целом по Российской Федерации вырос на 13,5%, снижение отмечено в 2009 г. В то время как в Сибирском федеральном округе уменьшение приема в вузы отмечалось, начиная с 2007 г. Так за 2005-2006 г.г. число принятых студентов, выросло на 1,4 %, а в 2009 г. в сравнении с 2006 г. – сократилось на 4,37 %.

КУРНАЛ) http://vseup.ru

Аналогичная ситуация наблюдалось и в Байкальском регионе, однако снижение приема началось с 2008 г. Так за 2005-2007 г.г. число принятых студентов, выросло на 7,7 %, а в 2009 г. в сравнении с 2007 г. – сократилось на 8,95 %.

Резкое падение конкурса обусловлено так называемой «демографической ямой» 1990-1993 годов и сокращением числа выпускников школ. В Байкальском регионе увеличение принятых студентов связано с привлечением иностранных студентов.

Таблица 4

Выпуск специалистов высшими учебными заведениями (на начало учебного года; человек)

	2005	2006	2007	2008	2009
Российская Федерация	**978400**	**1055900**	**976930**	**1108900**	**1166900**
Сибирский федеральный округ	**145600**	**150600**	**152700**	**151900**	**157400**
Байкальский регион	**33498**	**34623**	**38263**	**38784**	**42685**
Республика Бурятия	6000	6500	8800	8100	9700
Иркутская область	20500	21100	23300	24000	25700
Забайкальский край	6998	7023	6163	6684	7285

В целом по Российской Федерации в 2005-2009 г.г. отмечается рост выпуска специалистов высшими учебными заведениями на 19,27 %. В Сибирском Федеральном округе выпуск студентов за анализируемый период вырос на 8,10 %, однако в 2008 г. выпуск студентов незначительно сократился, что было компенсировано в 2009 г. В Байкальском регионе отмечался ежегодный рост выпуска студентов вузами. Так за 2005-2009 г.г. выпуск студентов вырос на 27,43 %.

Таким образом, показатели по числу закончивших вузы показывают, что в РФ, в СФО и в Байкальском регионе выпуск специалистов увеличился.

Чтобы усилить образовательный потенциал региона разработан рейтинг Сибирского федерального округа и Байкальского региона (табл.5), который позволил оценить ответственность высшего образования за

подготовку профессиональных кадров, являющихся основой инновационного развития региона.

На первом этапе использовались количественные показатели, анализ которых позволил сделать некоторые качественные выводы об образовательном потенциале в Байкальском регионе.

Второй этап представляет собой аналитическую обработку собранных данных: индекс образования региона; образовательная и финансовая обеспеченность; научная результативность. Рассмотрим более подробно, что представляют собой эти показатели.

Индекс образования – интегральный показатель грамотности взрослого населения и совокупной доли учащихся среди детей и молодежи. Данный показатель используется при составлении рейтинга как некий ориентир, позволяющий в целом оценить ситуацию с образованием в регионе и сопоставить ее с уровнем образования других регионов.

Нами модифицирован индекс высшего образования региона за 2009 г. Для этого рассчитывается индекс закончивших высшие учебные заведения и индекс общего показателя поступивших в высшие учебные заведения. Затем эти два индекса сводятся в единый индекс высшего образования (табл. 5, 6).

Образовательная обеспеченность – показатель, определяющий численность студентов вузов в регионе на 10000 чел. населения. Во-первых, с точки зрения оценки доступности высшего образования в регионе (в смысле обеспеченности региона вузами), во-вторых, как показатель привлекательности этих вузов для молодежи региона.

Таблица 5

Рейтинг образовательного потенциала Сибирского федерального округа и Байкальского региона

№	Регионы	Обеспеченность образовательными услугами, чел.	Финансовая обеспеченность	Научная результативность, чел.	Индекс образования	Итоговый показатель
1	Томская область	64,40	40,40	81,86	95,83	70,62
2	Новосибирская область	56,22	50,00	24,66	95,83	56,68
3	Красноярский край	39,51	73,30	17,21	93,79	55,95
4	**Иркутская область**	43,78	65,40	19,36	94,79	55,83
5	**Республика Бурятия**	34,90	53,80	35,94	93,75	54,60
6	Омская область	42,73	39,60	25,27	94,79	50,60
7	Алтайский край	32,99	58,80	17,41	92,71	50,48
8	Кемеровская область	32,99	59,60	14,72	92,71	50,01
9	**Забайкальский край**	28,55	62,90	11,40	91,67	48,63
10	Республика Алтай	23,85	60,00	15,76	94,79	48,60
11	Республика Хакасия	29,42	57,90	1,99	94,79	46,03

Показатель финансовой обеспеченности региона представляет собой соотношение уровня оплаты труда в отрасли «Образование» в регионе с величиной прожиточного минимума трудоспособного населения.

В последние годы экономика ориентирована на инновационное развитие. Следовательно, научная результативность - это показатель научного потенциала инновационного развития региона, показывает численность защитившихся аспирантов на 100000 человек населения.

На третьем этапе пронормированные по максимальному значению показатели суммируются, после чего определяется их среднеарифметическое значение. Регион с максимальным количеством баллов оказывается на первом месте.

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

Анализ рейтинга еще раз подтверждает наличие региональной дифференциации. Мы видим, что по такому показателю как образовательный потенциал, регионы различаются в разы. Так значение итогового показателя в Томской области составляет 70,62 , в то время как в республике Хакасия – 46,03. Учитывая взаимосвязь уровня образования и социально-экономического развития регионов, можно сказать, что регионы-аутсайдеры изначально обречены на отставание в развитии.

В Байкальском регионе по значению рейтинга на первом месте Иркутская область -55,83, на втором Республика Бурятия - 54,6 и на третьем Забайкальский край - 48,63. В целом Байкальский регион находиться на 26 месте по России из 75, и на шестом месте в Сибирском федеральном округе. Это позволяет предположить, что Байкальский регион, обладает высоким образовательным потенциалом, способен обеспечивать качественное образование в вузах, находящихся на их территории (из-за высокого профессионализма кадрового персонала, развития научно-исследовательской деятельности, высокой привлекательности для абитуриентов и т.п.).

Индекс высшего образования региона показывает, что Иркутская область находиться на втором месте по уровню образования всего Сибирского региона, Республика Бурятия на седьмом месте, Забайкальский край на восьмом месте. В Сибирском федеральном округе по числу студентов вузов лидируют Новосибирская область, Красноярский край и Иркутская область.

Таблица 6

Индекс высшего образования Сибирского федерального округа и Байкальского региона за 2009 г

№	Регионы	Выпуск специалистов высшими учебными заведениями	Прием студентов в высшие учебные заведения	Индекс высшего образования
1	Новосибирская область	31600	19200	0,34
2	**Иркутская область**	25700	27800	0,26
3	Красноярский край	22500	30300	0,25
4	Омская область	19200	25700	0,21
5	Кемеровская область	18300	22600	0,19
	Алтайский край	17800	19900	0,19
6	Томская область	17300	19200	0,18
7	**Республика Бурятия**	9700	11600	0,10
8	**Забайкальский край**	7285	8426	0,08
9	Республика Хакасия	4100	4500	0,04
10	Республика Алтай	1000	1400	0,01

Количество людей с высшим образованием – это важный показатель уровня развития страны, он показывает насколько эффективно развивается экономика страны. Однако существуют и другие показатели, связанные с высшим образованием. Самый главный показатель - это качественная оценка высшего образования. Важным является оценка уровня знаний, получаемых студентами – будущими специалистами, также степень востребованности знаний на рынке труда внутри страны. Интересен вопрос трудоустройства выпускников, т.е. насколько быстро они могут найти хорошую, престижную работу и насколько эффективно трудятся вчерашние выпускники.

В целом высшее профессиональное образование в Байкальском регионе по ключевым параметрам является типовым представителем системы высшего профессионального образования Российской Федерации.

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

Литература

1. Статистический бюллетень «Образование в России-2008». М.: МГУПИ, 2009.

2. Козлов А.В. Конкурентоспособность выпускника вуза на рынке труда // Сборник научных статей «Глобальный экономический кризис: реалии и пути преодоления».СПб.: Институт бизнеса и права, 2009.

3. Филиппов А. Утопия образования //Отечественные записки»,2002 №1

4. http://www.gks.ru/ Официальный сайт Росстата

5. http://stat.edu.ru/ - официальный сайт статистики российского образования

6. http://www.un.org/russian/esa/hdr/2007/ -Доклад о развитии человека 2008

Н.Е. Ильина,
аспирант кафедры АУФиК ЗабГУ

НАУЧНЫЕ ПОДХОДЫ К ПОНЯТИЮ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА

Аннотация: в статье рассматриваются различные взгляды экономистов на теорию человеческого капитала.

Ключевые слова: человеческий капитал, трудовые ресурсы, инвестиции.

N.E. Ilyina,
post-graduate student of Chita State University

SCIENTIFIC APPROACH TO THE CONCEPT OF HUMAN CAPITAL

The article discusses the various views of economists on the theory of human capital.

Keywords**:** human capital, human resources, investment

Экономическая категория «человеческий капитал» формировалась постепенно, и на первом этапе ограничивалось знаниями и способностью человека к труду. Причем, длительное время человеческий капитал считался только социальным фактором развития, то есть затратным фактором, с точки зрения экономической теории. Считалось, что инвестиции в воспитание, в образование являются непроизводительными, затратными. Во второй половине XX столетия отношение к человеческому капиталу и образованию постепенно кардинально изменилось.

Одним из первых данный вопрос рассматривал в «Политической арифметике» У. Петти. Еще в XVII в. родоначальник английской классической политэкономии У. Петти впервые предпринял попытку

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

оценить денежную стоимость производительных свойств человеческой личности. Он считал, что «весь род людской имеет такую же стоимость, как и земля, будучи по своей природе столь же непреходящим» [4, с.85]. По методу У. Петти «ценность основной массы людей, как и земли, равна двадцатикратному годовому доходу, который они приносят». Ценность всего населения Англии того времени он оценил примерно в 520 млн. ф. стерлингов, а стоимость каждого жителя — в среднем 80 ф. стерлингов. Он отмечал, что богатство общества зависит от характера занятий людей и их способности к труду. Так, взрослого У. Петти оценивал вдвое дороже, чем ребенка, а «моряк в действительности равен трем крестьянам» [4, с. 86].

Позднее вопросы человеческого капитала нашли отражение в «Богатстве народов» А. Смита, «Принципах политической экономии» А. Маршалла, работах Д. Рикардо, К. Маркса, Дж. Милля, Л. Вальраса, Дж. М. Кларка, Ф. Листа, Г. Д. Маклеода, Дж. Мак-Кулоха, И. Тюнена, И. Фишера, У. Фарра, Т. Уитштейна, Дж. С. Уолша, В. С. Гойло и многих других.

Большинство ученых вкладывают в понятие «человеческий капитал» свое смысловое содержание: Ф. Лист, Ж.-Б. Сэй, считали капиталом произведенное средство производства, однако не включали самого человека в содержание данного понятия. Л.Вальрас, Дж. Мак-Кулох считали капиталом самого человека, так как, по их мнению, его способности неотделимы от него.

Дж. Р. Мак-Кулох определил человека как капитал: «Вместо того, чтобы понимать капитал как часть продукции промышленности, несвойственной человеку, который мог бы быть сделан применимым для его поддержки и способствовать производству, кажется, не существует каких-либо обоснованных причин, по которым сам человек не мог бы им считаться, и очень много причин, по которым он может быть рассмотрен как формируемая часть национального богатства». Кроме того, он отмечает существование тесной аналогии между общепринятым и человеческим капиталом, считая, что инвестиции в человека должны иметь темп оборота,

согласующийся с темпом оборота других инвестиций, плюс нормальный темп оборота, определенный рыночной процентной ставкой в течение возможной жизни индивидуума.[4, с.87]

Нассау Сениор предполагал, что люди могут успешно трактоваться как капитал. В большинстве своих рассуждений на эту тему он брал в этом качестве мастерство и приобретенные способности, но не самого человека. Вместе с этим он представлял самого человека как капитал с затратами на содержание, вкладываемыми в него с ожиданием получения выгоды в будущем.

Генри Д. Маклеод рассматривал производящего человека как фиксированный капитал. С его точки зрения, если этот человек не является продуктивным, то не подвержен экономическому анализу.

И. Фишер дал следующее определение человеческого капитала: «Человеческий капитал есть мера воплощенной в человеке способности приносить доход. Человеческий капитал включает врожденные способности и талант, а также образование и приобретенную квалификацию».

Дж. Милль писал, что поскольку ценные качества и даже производительную силу человека невозможно отделить от него и передать другому, некоторые ученые отрицают за этими способностями человека право признаваться богатством. «Мне, однако, представляется, что мастерству… рабочего, которое составляет ценное и довольно долговечное качество… столь же неправомерно отказывать в праве называться богатством на том основании, что оно неотделимо от человека, как и угольной шахте или фабрике на том основании, что они неотделимы от своего местонахождения» [2, с.86]. Самого человека Дж. Милль не рассматривал как богатство. Он представляет собою цель, во имя которого существует богатство. Но его приобретенные способности, которые выступают лишь как средство и порождены трудом, попадают в эту категорию.

Согласно А. Смиту, затраты на образование или обучение человека суть «капиталовложения в его способность зарабатывать в будущем,

аналогичные вложениям в вещественный капитал; чтобы эти вложения экономически оправдали себя, они должны окупиться в течение трудовой жизни человека». При этом человеческий капитал у А. Смита однороден и представляет собой капитализированную ценность «приобретенных и полезных способностей всех жителей и членов общества» [4, с.88].

Теория воспроизводства рабочей силы К. Маркса является творческим развитием концепции А. Смита, Д. Рикардо и других представителей классической политэкономии. Он, подобно классикам, трактовал самого человека как основной капитал, подчеркивая большое значение в его развитии и накоплении образования, производственного опыта и затрат свободного времени. Выделение К. Марксом необходимого и прибавочного труда, продукта как ключевых понятий его экономической теории может оказаться полезным в анализе простого и расширенного воспроизводства рабочей силы отдельного человека и населения в целом. Категория стоимости рабочей силы близка по своему содержанию понятию издержек воспроизводства рабочей силы, а при расчете её величины за время жизни человека - сумме пожизненных затрат на содержание человека и инвестиций в человеческий капитал. [4, с.88].

Известный английский экономист, основоположник неоклассического направления в экономической науке А. Маршалл допускал, что оценка капитальной стоимости человека может быть полезна, и обсуждал подход капитализации чистых заработков к оценке человеческого капитала. А. Маршалл подчеркивал сходство процессов инвестирования средств в человеческие и неодушевленные вещественные активы [2, с.87]. Но поскольку сам человек не является рыночным товаром, то концепция человеческого капитала казалась ему нереалистичной [5]. Личные качества и способности человека А. Маршалл называл непередаваемыми благами. В связи с этим вместо «человеческого капитала» он использует понятие «личного капитала»: «…мотивы, побуждающие человека накапливать личный капитал как вложения в образование его сына, схожи с теми,

которым подчиняется накопление вещественного капитала для его сына» [2, с.86].

Саймон Кузнец среди ограничителей на применение опыта передовых стран развивающимися странами поставил на первое месте стартовые потенциалы физического капитала и человеческого капитала. Саймон Кузнец на первое место из факторов, определяющих удачное применение накопленного опыта передовых стран, поставил достаточность стартового накопленного человеческого капитала. Высокий уровень и качество накопленного человеческого капитала необходимы для ускоренного осуществления институциональных реформ, трансформации государства, технологического обновления производств, рыночных преобразований экономики и т. д. И, в итоге, именно, достаточно высокие уровень и качество человеческого капитала страны с догоняющей экономикой обеспечивают её выход на стабильный рост душевого ВВП и повышение уровня и качества жизни населения. Таким образом, человеческий капитал, по Кузнецу, является главной доминантой возможного стабильного роста экономик развивающихся стран.

Американский экономист Эдвард Денисон разработал классификацию факторов экономического роста. Из 23 выбранных им факторов 4 относятся к труду, 4 — к капиталу, 1 — земля, 14 характеризуют вклад НТП. По мнению Денисона, экономический рост определяется не столько количеством затраченных факторов, сколько их качеством и ростом этого качества. На первое место Денисон поставил качество рабочей силы. Из анализа экономического роста США за 1929-82 гг. Денисон сделал вывод, что определяющим фактором роста выпуска на одного работающего (производительности труда) является образование, важнейшая составляющая человеческого капитала.

Т. Щульц внес огромный вклад в становление теории человеческого капитала на начальном этапе её развития, в её принятие научной общественностью и популяризацию. Он одним из первых ввел понятие человеческого капитала как производительного фактора. И сделал многое

для понимания роли человеческого капитала как главного двигателя и фундамента индустриальной и постиндустриальной экономик. Основными результатами инвестиций в человека Шульц считал накопление способностей людей к труду, их эффективную созидательную деятельность в обществе, поддержание здоровья и т. д. Он полагал, что человеческий капитал обладает необходимыми признаками производительного характера. человеческий капитал способен накапливаться и воспроизводиться. По оценкам Шульца, из производимого в обществе совокупного продукта на накопление человеческого капитала используется уже не 1/4, как следовало из большинства теорий воспроизводства XX века, а 3/4 его общей величины.

Г. Беккер первым перенес понятие человеческий капитал на микроуровень. Человеческий капитал предприятия он определил как совокупность навыков, знаний и умений человека. В качестве инвестиций в них Беккер учел в основном затраты на образование и обучение. Беккер оценил экономическую эффективность образования, прежде всего, для самого работника. Дополнительный доход от высшего образования он определил следующим образом. Из доходов тех, кто окончил колледж, он вычитал доходы работников со средним общим образованием. Издержками образования считались как прямые затраты, так и альтернативные издержки — упущенный доход за время обучения. Отдачу от инвестиций в образование Г. Беккер оценил как отношение доходов к издержкам, получив примерно 12-14 % годовой прибыли.

Беккер в рамках теории человеческого капитала исследовал структуру распределения личных доходов, их возрастную динамику, неравенство в оплате мужского и женского труда и т. д. Он доказал и политикам, и предпринимателям на обширном статистическом материале, что образование является фундаментом увеличения доходов и наемных работников, и работодателей, и государства в целом. В результате политики, финансисты и предприниматели стали рассматривать вложения в образование как перспективные капиталовложения, приносящие доход.

Беккер в своих работах рассматривал работника как комбинацию одной единицы простого труда и известного количества воплощенного в нём человеческого капитала. Его заработную плату (доход) — как сочетание рыночной цены его простого труда и дохода от вложенных в человека инвестиций. Причем, основную часть дохода работнику, по оценкам Беккера, а также расчетам других исследователей, приносит именно человеческий капитал.

Таким образом, понятие человеческого капитала является экономической категорией, которая включает в себя, помимо самого человека, множество элементов тесно взаимосвязанных друг с другом. Кроме того, человеческий капитал - это интенсивный производительный фактор развития экономики, общества и семьи, включающий образованную часть трудовых ресурсов, знания, инструментарий интеллектуального и управленческого труда, среду обитания и трудовой деятельности, обеспечивающие эффективное и рациональное функционирование человеческого капитала как производительного фактора развития.

Список использованной литературы

1. Автономов, В. Модель человека в экономической науке / В. Автономов. – СПб. : Экономическая школа, 1998. – 230 с.

2. Вереникин, А.О. Человеческий капитал: концептуальные основания и особенности проявления // США. Канада: экономика, политика, культура. – 2005. №3. – С. 85-101.

3. Добрынин, А.И. Человеческий капитал в транзитивной экономике / А.И. Добрынин, С.А. Дятлов, Е.Д. Цыренова. – СПб. : Наука, 1999. – 309 с.

4. Корицкий, А.В. Введение в теорию человеческого капитала. – Новосибирск, СибУПК, 2000. – 112 с.

5. Мангутова К.Р. Роль человеческого капитала в процессе трансформации социально-трудовых отношений. http://sovmu.spbu.ru/main/conf/man-nat-soc/2001/3-8.htm - [Электронный ресурс]- режим доступа свободный.

6. Норт, Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики / Д. Норт. - М. : Фонд экономической книги «Начала», 1997. – 180 с.

7. Ракитов, А.И. Философия компьютерной революции / А.И. Ракитов. - М. : Политиздат, 1991. – 287 с.

8. Саймон, Г.А. Рациональность как процесс и продукт мышления / Г.А. Саймон. – М. : THESIS, 1993. - 46 с.

9. Симкина, Л.Г. Человеческий капитал в инновационной экономике / Л.Г. Симкина. – СПб. : СПбГУЭФ, 2000. – 151 с.

10. Скрыльникова, Н . А . Информационная экономика : концепция и социально-экономические трансформации . Томск: Изд-во Том. ун-та, 2002.- 280 с.

11. Солодуха П.В. Институциональные основы воспроизводства человеческого капитала. Монография. – М.: Информационно-внедренческий центр «Маркетинг», 2004. – 145 с.

12. Стратегический ответ России на вызовы нового века / Л.И Абалкин [и др.] ; под общ. ред. Л.И. Абалкина. - М.: Экзамен, 2004. – 608 с.

13. Щетинин В. Человеческий капитал и неоднозначность его трактовки // Мировая экономика и международные отношения. – 2001. №12. – С. 42-49.

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

Казаченко Л.Д.

к.э.н., профессор каф. АУФиК,

Забайкальский государственный университет

ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ ЗАБАЙКАЛЬСКОГО КРАЯ

Аннотация: в статье обосновывается важность выявления влияния институциональных регионообразующих факторов на экономическое развитие региона в экономическом анализе, поиска путей усиления их положительного влияния и нейтрализации негативного воздействия.

Ключевые слова: региональная институциональная среда, формальные и неформальные институты, институциональные регионообразующие факторы.

Kazachenko L.D.

Annotation: The article describes the importance of exposure institutional regional factors in economic analyses and their influence on economic development of region; the way of strengthening positive influence of these factors and neutralization their negative results.

Key words: regional institutional sphere, formal and informal institutes, institutional regional factors.

Анализ развития региона невозможно проводить без учета влияния и взаимосвязей всех его подсистем. Процессы взаимодействия структурных элементов региона и его самоорганизации протекают согласно нормам и правилам и осуществляются с помощью организационных механизмов и структур. Эти нормы и правила, механизмы и структуры являются общественными институтами и в совокупности образуют региональную институциональную среду, которая рассматривается как важнейшее условие превращения разнородных элементов региональной структуры в целостную

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

воспроизводственную систему. Это предопределяет важность выявления влияния регионообразующих факторов на экономическое развитие региона в экономическом анализе и поиска путей усиления их положительного влияния и нейтрализации негативного воздействия.

Региональная институциональная среда представляет собой совокупность политических, социальных и экономических институтов. Нормы и правила регулируют формирование общих условностей и ограничений взаимодействия подсистем региона, а организационные механизмы и структуры включают в себя учреждения и организации, непосредственно или косвенно обеспечивающие взаимодействие всех подсистем региона.

Каждая из двух частей институциональной среды распадается на формальную и неформальную составляющие. Формальные институты возникают в результате сознательных действий социальных групп и признаются государством в качестве нормативно-правовых актов и государственных учреждений. Неформальные институты являются продуктом спонтанных действий экономических субъектов и признаются людьми в качестве общепринятых правил, форм и норм поведения.

Региональные институты формируются на основе общей институциональной среды страны. Региональная институциональная среда приобретает свою специфику под влиянием элементов региональной структуры, внутреннюю организацию и взаимодействие которых обслуживают региональные институты. Региональная институциональная среда выделяет регион в составе страны, институциональная региональная среда приобретает специфику, которая определяется природно-географическими, социальными, технологическими условиями региона. Эти условия предопределяют процесс образования и динамику развития регионов в рамках страны.

Среди множества факторов, влияющих на развитие региона, выделяют институциональные регионообразующие факторы, воздействие которых непосредственно формирует целостность региона, отражается на позиции

региона в рамках страны и направлениях его развития. Результатами его могут быть усиление позиций региона или его деградация.

К числу институциональных регионообразующих факторов относят:

1. Институты, определяющие особенности населения региона (численность, естественный прирост, миграция), расселения (дисперсное или групповое), и социокультурной подсистемы (этнический состав, религия, народные и языковые традиции и др.) Их можно объединить в подгруппу социально-демографических факторов.

2. Институты, обеспечивающие взаимодействие населения и экономической подсистемы региона. Их объединяют в группу социально-экономических факторов.

3. Институты, определяющие взаимодействие природно-ресурсного потенциала и экономической подсистемы. Они представляют собой подгруппу экономико-географических факторов. Эти факторы определяют принцип размещения производства, соотношение основных хозяйственных узлов и периферии региона, наличие приоритетных отраслей, формирующих специализацию региона.

Социально-демографические институты обслуживают процесс создания нормальных условий жизнедеятельности населения, охрану здоровья, социальную защиту, формирование мировоззрения человека, определение нравственных и идеологических установок, обогащение культурными ценностями, обеспечения развития науки и образования. Эффективность взаимодействия их с населением отражают показатели ожидаемой продолжительность жизни, уровень образования, здоровье и многие другие.

Социально-экономические институты обеспечивают взаимодействие населения и экономической подсистемы региона. Под экономической подсистемой региона понимают хозяйственную деятельность людей на ограниченной части территории страны, тесно связанную с природно-экологическими условиями, которая предоставляет средства для удовлетворения потребностей населения. Она является совокупность

различных отраслей хозяйства региона, охватывающих производство, распределение, обмен и потребление экономических благ. Эффективность взаимодействия населения и экономической подсистемы отражают показатели дохода и производства валового регионального продукту на душу населения, а также уровень потребления.

Экономико-географические институциональные факторы обеспечивают взаимодействие экономической подсистемы и природно-ресурсного комплекса, который является материальной основой развития экономики региона, участвует в производственных и других региональных процессах, формирует экологическую среду жизнедеятельности населения. Основными направлениями воздействия природно-ресурсного потенциала на экономику региона являются;

- влияние на формирование отраслевой структуры, которое проявляется через развитие базовых отраслей;

- влияние на территориальное размещение производства, связанное с территориальным размещением природных ресурсов, цикличность разработки месторождений полезных ископаемых;

- опосредованное влияние через обрабатывающие отрасли на сырьевую ориентацию региона;

- влияние на характер и эффективность функционирования ресурсодобывающих предприятий, так как высокая фондо-, энерго- и капиталоемкость этих и предприятий имеет большое значение для формирования производственного процесса в регионе.

Показателями, отражающими эффективность взаимодействия экономической и природно-ресурсной подсистем, являются обеспеченность основными видами природных ресурсов и производительность факторов производства.

Таким образом, экономика региона через институциональные регионообразующие факторы непосредственно взаимодействует с природно-ресурсным потенциалом и трудовыми ресурсами, подвержена влиянию населения региона через социально-культурную подсистему. В

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

свою очередь, экономическая подсистема оказывает воздействие на население и социо-культурную подсистему, обеспечивая определенный качественных уровень жизни и количественное удовлетворение потребностей.

Анализ формирования региональной институциональной среды, особенностей взаимодействия институциональных регионообразующих факторов, по нашему мнению необходимо проводить с учетом исторических и географических особенностей региона, так как они зачастую предопределяют эти процессы. Учет исторических и географических особенностей, внешнего регионального окружения предопределяет и направления изменений институциональных факторов, необходимые для развития региональной экономики.

Так, анализ экономики Забайкальского края показывает неразвитость социально-экономических и социально-демографических институтов на фоне богатого природно-ресурсного потенциала. Забайкалье принадлежит к категории особых, во многом уникальных территорий нашей страны и планеты в целом. Это связано, прежде всего, с его географическим положением в центре Евразии, сложной и длительной геологической историей, что обусловило широчайшее разнообразие природно-ландшафтных комплексов, богатейших рудоносных провинций и неисчислимых ресурсов. Вместе с тем, удаленность от мирового океана, окружение крупнейшими горными сооружениями мира, являющимися естественными барьерами для проникновения теплых и влажных воздушных масс на протяжении большей части года, пересеченный горный рельеф, преимущественное северо-восточное простирание горных хребтов и долин крупных рек обусловили суровый резко континентальный климат и его контрастность.

Положительными предпосылками для развития экономического потенциала Забайкальского края является то, что он богат разнообразными минерально-сырьевыми ресурсами. Здесь относительно благоприятные условия для ведения сельского хозяйства. Большое значение имеет наличие

прямого транспортного выхода на рынки Азиатско-Тихоокеанского региона.

Однако суровые природно-климатические условия, расчлененность рельефа, высокая сейсмичность, повышенный естественный радиационный фон препятствуют экономическому развитию региона. Кроме того, исторически сложилось так, что Забайкалье являлось сырьевым придатком России, что предопределило сырьевую ориентацию экономики региона в досоциалистическую эпоху, в период социализма и в период трансформации экономики, начиная с 90-х годов XX века.

Учет этих объективных особенностей региона позволит понять специфику институциональной структуры Забайкальского края, выявить причины отставания региональной экономики и определить соответствующие пути изменения институциональных факторов с целью повышения эффективности их воздействия на развитие региональной социально-экономической системы.

Главным предопределяющим фактором экономического развития региона является наличие мощного потенциала полезных ископаемых. Этот фактор играет как положительную, так и отрицательную роль в развитии Забайкальского края. Отрицательная роль заключается в том, что богатые природные ресурсы предопределили направление развития Забайкальского края как аграрно-сырьевого придатка в структуре регионов СССР. Его положительное значение заключается в том, что он может стать основой экономического развития края. В мировой экономике имеются примеры, когда природный потенциал является основой экономического развития стран с высокоразвитой экономикой.

Уровень экономического потенциала зависит не только от сложившейся в регионе ситуации, но и от состояния экономической системы в целом. Затянувшийся трансформационный кризис экономики Российской Федерации особенно сильно негативно отразился на экономике Забайкальского края, разрушив многие элементы его экономического потенциала. Отсутствие конкурентоспособных производств

обрабатывающей промышленности и неразвитость сферы привели к обнищанию основной массы населения региона, поставили его в положение дотационного региона, который не в состоянии справиться с грузом экономических проблем собственными силами.

Так, основной капитал экономики имеет такую высокую степень изношенности, которая не позволяет создавать конкурентоспособную продукцию. Фактическое отсутствие научно-технического и информационного потенциала предопределяет бесперспективную структуру экономики края.

С низким уровнем экономического развития Забайкальского края исторически связаны демографические проблемы, которые предопределяют низкий уровень и качество человеческого потенциала. Демографическая ситуация в регионе характеризуется низкой рождаемостью, высокой смертностью, неблагоприятной возрастной структурой, обусловленными социально-экономическим положением, снижением уровня и качества жизни большинства семей, ростом преступности, насилия, асоциального поведения людей. Численность населения более 10 лет имеет тенденцию к снижению, продолжается отток населения в регионы более благоприятные с точки зрения климата и условий жизни.

С учетом вышеизложенного не удивительно, что, по мнению некоторых экспертов, экономика Забайкальского края находится в кризисном состоянии, которое характеризуется такими факторами, как экстенсивный характер хозяйства, хищническим освоением природных ресурсов, неполнотой комплекса и слабым развитием АПК, отсталой инфраструктурой. По уровню жизни население регион можно отнести к зонам социального бедствия. Этому способствуют тяжелые бытовые условия, низкие заработки, невыполнение социальных гарантий при экстремальных условиях климата

Уровень экономического потенциала региона может поддерживаться при разных сочетаниях его элементов. Очевидно, что те элементы

экономического потенциала региона, которые в настоящее время создают базу приоритетного экономического роста – человеческий потенциал и не овеществленный потенциал – являются самыми слабыми местами в структуре потенциала экономики Забайкальского края.

Общество способно целенаправленно формировать элементы экономического потенциала. Поэтому при формировании потенциала следует опираться на свой специфический набор факторов, стараясь оптимизировать их использование и накопление. Увеличение уровня экономического потенциала региона требует совершенствования множества факторов и элементов его структуры.

А.А. Мага,

к.п.н., доцент,

Забайкальский государственный университет

ПРОБЛЕМА ПРОТИВОРЕЧИЯ ПОДХОДОВ К ТРАКТОВКЕ ТЕРМИНА «ИННОВАЦИЯ» В СОВРЕМЕННОЙ НАУКЕ

Статья рассматривает различные трактовки термина «инновация» в современной экономической науке, а также саму структуру данного понятия. Описана проблема противоречий трактовой термина «инновация», приводящая в свою очередь к сложностям законодательного регулирования инновационной деятельности.

The article describes different definitions of the term “innovation” in contemporary economic science, as well the structure of the given notion. The problem of controversies in defining the term “innovation” is explained as leading to difficulties in legal regulation of innovation activity.

Переход к инновационному развитию рассматривается большинством российских ученых как основополагающий в развитии государства, ибо основа экономического измерения инновации – это получение добавленной стоимости. Инновационная сфера рассматривается как основная составляющая роста конкурентоспособности экономики на мировом рынке.

Если ранее термин «инновация» не был так распространен и употреблялся лишь экономистами, а иные специалисты, чьи работы были связаны с техническими нововведениями, пользовались термином «новшество»; то сейчас понятие «инновация» используется более широко и приобрело некую популярность. Однако на данный момент существует некая противоречивость в подходах к определению понятия «инновация».

Инновации как экономическая категория изучаются с начала XX в. За весь период применения этого понятия ему было дано множество

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

определений. Однако существует противоречие в подходах к определению понятия «инновация», является ли она процессом либо результатом. Вторым проблематичным моментом является тот факт, что в Российской практике под инновацией понимают как организационные новшества, так и технологические, соответственно нет возможности проследить является ли то или иное предприятия инновационно-активным с организационной или с технологической точки зрения, в то время, как в международной практике такое разграничение существует. Задачей данной работы является устранение данных противоречий.

И.А. Шумпетер в 1934 г. определил инновацию как новшество, которое применено в области технологии производства или управления некоторой хозяйственной единицы.

Б. Твисс в 1989 г. дал следующее определение: инновация - процесс приобретения интеллектуальным товаром (изобретением, информацией, ноу-хау) экономического содержания, посредством достижения положительного результата при реализации на рынке [5].

Эти два определения являются ключевыми в экономической науке, однако одно из них определяет инновацию как результат, а второе как процесс.

А.С. Кулагин в 2004 г. дает свое определение, которое включает в себя весь объем признаков понятия «инновация»: «инновация – новая или улучшенная продукция (товар, работа, услуга), способ (технология) ее производства или применения, нововведение или усовершенствование в сфере организации и (или) экономики производства и (или) реализации продукции, обеспечивающие экономическую выгоду, создающие условия для такой выгоды или улучшающие потребительские свойства продукции (товара, работы, услуги)» [2].

Основы политики Российской Федерации в области развития национальной инновационной системы на период до 2010 года и дальнейшую перспективу определяют инновацию именно как конечный результат инновационной деятельности [4].

Мы видим, что четкой трактовки не существует. В российской практике принято все-таки говорить об инновации как о результате, однако в международной практике существует иное определение, которое дано в официальном документе, посвященном инновационному развитию - «Руководстве Осло». «Руководство Осло» (Рекомендации по сбору и анализу данных по инновациям) – это нормативный документ Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и Статистического бюро Европейских сообществ (Евростат). «Руководство Осло» является действующим методологическим документом, содержащим рекомендации в области статистики инноваций, которые признаны в качестве международных статистических стандартов [1].

Согласно «Руководству Осло» технологически-продуктовая или процессная инновация (ТПП), то есть инновация как технологический продукт или процесс производства – внедренный технологически новый продукт (товар) и хозяйственный процесс или наиболее существенное усовершенствование продукта или процесса.

Инновация считается внедренной если она представлена на рынок (продуктовая инновация) или использована в процессе производства (процессная инновация).

Таким образом, инновация обладает и тем и другим признаком, то есть является одновременно и результатом и процессом.

Структура любого понятия состоит из двух основных элементов – объема и содержания. Объем – это совокупность предметов, обладающих одинаковыми существенными и отличительными признаками, содержание - совокупность существенных и отличительных признаков, присущих предмету, явлению. Структура понятия «инновация» отразим графически при помощи рисунка 1:

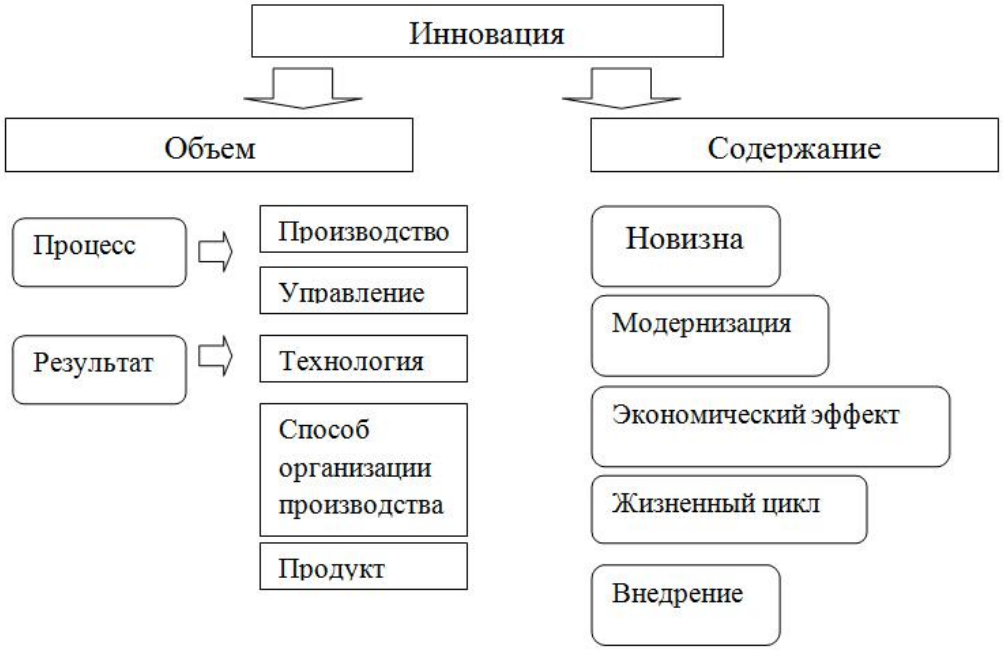

Рис. 1 – Структура понятия «инновация».

Однако для более точного определения необходимо рассмотреть типологию инноваций, так как в современных условиях существует проблема, что можно, а что нельзя считать инновацией, и какой тип инноваций первостепенен.

Шумпетер выделил следующие типы инноваций:

· внедрение нового продукта или качественное изменение существующего;

· новый подход к организации производства/ новый технологический процесс;

· открытие нового рынка;

· открытие новых источников сырья или иных средств производства;

· изменение в организации производства.

В российской науке типологию инноваций описал Быковский В.В, которые выделил несколько признаков, по которым производится классификация[3]:

По типу новизны для рынка инновации делятся на:

− новые для отрасли в мире;

− новые для отрасли в стране;

− новые для данного предприятия (группы предприятий).

По источнику выделяют:

− инновации, вызванные развитием науки и техники;

− инновации, вызванные потребностями производства;

− инновации, вызванные потребностями рынка.

По месту в системе выделяют:

− инновации на входе предприятия (сырье, оборудование, информация и др.);

− инновации на выходе предприятия (изделия, услуги, технологии, информация);

− инновации системной структуры предприятия (управленческой, производственной).

В зависимости от глубины изменений, вносимых повсеместно в экономическую систему, выделяют:

− радикальные (базисные) инновации, которые реализуют крупные изобретения и формируют новые направления в развитии техники;

− улучшающие инновации, которые реализуют мелкие изобретения и преобладают на фазах распространения и стабильного развития научно-технического цикла;

− модификационные (частные) инновации, направленные на частичное улучшение устаревших поколений техники и технологии.

«Руководство Осло» классифицирует инновации по типу и степени новизны (Табл 1).

Интересно, что «Руководство Осло» наряду с продуктом и технологическим процессом выделяет и процесс транспортировки как возможную инновацию.

Таблица 1. Тип и степень новизны и определение инноваций

			Инновация			Не инновация
			Максимальная	Средняя	Минимальная	
			Глобальное новшество	Локальное новшество (уникально для страны или региона)	Новшество для компании	Уже применяется в компании
Инновация ТПП	Нечто технологически новое	Товар				
		Производственный процесс				
		Процесс транспортировки				
	Нечто технологически существенно усовершенствованное	Товар				
		Производственный процесс				
		Процесс транспортировки				
Другая инновация	Нечто новое или усовершенствованное	Организационная инновация				
Не инновация	Изменение не существенно, не содержит новизны или иных творческих изменений	Товар				
		Производственный процесс				
		Процесс транспортировки				
		Организационная инновация				

В Российской практике организационные инновации принято ставить в один ряд с технологическими, однако международная практика показывает, что организационная инновация отличается от инновации ТПП. Основополагающим видом документ называет именно инновации ТПП.

То есть при употреблении понятия «инновация» существенно важным является уточнение типа инновации согласно международным стандартам,

так как первостепенной важностью обладают именно инновации ТПП, не организационный тип.

Таким образом, мы предполагаем, что современная трактовка понятия «инновация» в Российской научной литературе должна учитывать эти противоречивые моменты, то есть признак процессности и технологический аспект.

Список использованных источников:

1. Oslo Manual. Guidelines For Collecting and Interpreting Innovation Data // Режим доступа: http://213.253.134.43/oecd/pdfs/browseit/9205111E.PDF – Загл. с экрана.

2. Кулагин А.С. Немного о термине инновация / А.С. Кулагин // Инновации. – 2004. – № 7. – С. 56-59.

3. Организация и финансирование инноваций: учебное пособие / В.В. Быковский [и др.]. – Тамбов: Изд-во Тамб. гос. техн. ун-та, 2006. – 116 с.

4. Основы политики Российской Федерации в области развития науки и технологий на период до 2010 года и дальнейшую перспективу от 30 марта 2002 г. (утв. Президентом РФ 30 марта 2002 г. № Пр-576)

5. Твисс Б. Управление научно-техническими нововведениями / Б. Твисс. – М.: Экономика, 1989. – 456 с.

А. А. Низелькаев,
Студент группы ФК-09-1,
ФЭиУ ЗабГУ

«РЕЗЕРВНЫЙ РУБЛЬ»: ВЫГОДЫ И РИСКИ ДЛЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

В данной статье проведен анализ положительных и отрицательных сторон рубля.

Ключевые слова: резервная валюта, интернационализация рубля, выгоды, издержки.

SUMMARY TO THE ARTICLE UNDER THE «RESERVE RUBLE»: BENEFITS AND RISKS FOR THE RUSSIAN ECONOMIC/.

This article analyzes positive and negative side of the internationalization of ruble.

Key words: reserve currency, internationalization of ruble, benefits, risks.

Резервная валюта обращается за рубежом в больших объемах, чем на внутреннем рынке. Частный сектор номинирует в ней финансовые активы, заключает международные контракты и осуществляет платежи. Государственный сектор в лице центрального банка проводит в резервной валюте операции на валютном рынке и использует ее как номинальный якорь денежно кредитной политики. В резервных валютах государство также хранит свои резервы.

Для отечественной экономики интернационализация рубля несет с собой как выгоды, так и издержки. Выгоды могут быть разделены на политические и экономические, поскольку рубль будет использоваться и иностранными государствами, и частным сектором.

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

Минимизация издержек внешней торговли. В связи с переводом контрактов на рубли исчезают издержки обмена валют. Валютные риски для резидентов больше не существуют, что позволяет более обоснованно планировать инвестиции. Снижаются операционные издержки(связанные с валютными операциями, международными платежами и управлением счетами в различных валютах).

Увеличение размеров банковского сектора. Поскольку значительные объемы рублевых ресурсов будут храниться на счетах в российских банках, у них увеличатся рублевые пассивы. Приток капитала в страну для покупки резервной валюты иностранными инвесторами заложит основу для роста иностранных обязательств и активов банковского сектора, номинированных в рублях. Существенное развитие получат международное кредитование и выпуск рублевых облигаций.

Развитие рынка долгосрочных инструментов. Выбирая рубль в качестве резервной валюты, иностранные центральные банки будут заинтересованы в приобретении долгосрочных долговых обязательств с высоким кредитным рейтингом. Тем самым они будут способствовать формированию рынка для консервативных инвесторов и обеспечат спрос на долгосрочные инструменты, дефицит которых испытывает Россия.

Снижение издержек финансирования. Увеличение размеров банковского сектора к появлению отрицательной премии за ликвидность. Благодаря притоку иностранного капитала снизятся процентные ставки на емком и ликвидном рублевом рынке.

Финансирование дефицита торгового баланса. Облегчается покрытие гипотетического дефицита торгового баланса, поскольку потоки капитала номинированы в той же валюте, что и текущие платежи. Россия может беспрепятственно финансировать этот дефицит за счет выпуска рублевых долговых инструментов.

Независимая внешняя политика. Интернационализация рубля позволит России проводить независимую внешнюю политику, устойчивую к иностранному влиянию, без оглядки на политических противников и

конкурентов, направленную на решение национальных задач. Она будет способствовать экспансии российского капитала за рубеж.

В то же время статус резервной валюты несет с собой серьезные издержки. Вот почему такие страны, как Япония или Китай, не стимулируют или даже препятствуют распространению национальных валют за пределами своих экономик.

Ограничение маневра денежно-кредитной политики. Эмитент резервной валюты должен поддерживать ее стабильный обменный курс, чтобы сохранять международное доверие к ней. Это ограничивает возможности центрального банка по проведению экономической политики, ориентированной на решение задач внутреннего рынка. Большая нагрузка в плане регулирования национальной экономики ложится на налогово-бюджетную политику.

Потеря контроля над денежным предложением. Денежные власти лишаются возможности прямого влияния на рублевое денежное предложение, поскольку оно будет отчасти формироваться на внешнем рынке.

Завышение обменного курса рубля. Рост спроса на валюту приведет к завышению обменного курса рубля. Чтобы этого избежать придется наращивать импорт, который будет компенсировать приток капитала в страну. В противном случае завышенный курс рубля обусловит потерю конкурентоспособности отечественных товаров на международном рынке.

Отсутствие валютного контроля и контроля над движением международного капитала. Интернационализация рубля подразумевает, что денежные власти отказываются от административного регулирования потоков платежного баланса. Они не смогут директивными методами препятствовать оттоку или притоку капитала. В противном случае полная конвертируемость будет нарушена, и доверие нерезидентов к российской валюте исчезнет.

Между выгодами и издержками интернационализации рубля существует положительный баланс. Очевидно, отрицательные стороны

интернационализации валюты превалируют, когда ее использование за рубежом превышает применение валюты в местной экономике, в результате государство теряет контроль над предложением денег. Однако пока использование рубля за пределами России невелико, можно с уверенностью говорить о том, что российские граждане, компании и банки только выиграют от развития рублевого финансового рынка и рублевой внешней торговли.

Текущий мониторинг международных позиции рубля нужен по ряду причин. Во-первых, использование российской валюты за пределами страны будет оказывать влияние на денежно-кредитную политику, а также на состояние денежной сферы. Во-вторых, распространение рублей на международных рынках усилит уязвимость отечественного рынка перед внешними шоками – колебаниями цен на глобальных финансовых рынках и валютного курса рубля. Наконец, в-третьих, обеспечение властей и участников рынка необходимой информацией позволит четко определить текущие тенденции и прогнозировать будущее состояние внешнеэкономических отношений.

Список использованной литературы

1. «Вопросы экономики» №9 2008. – 160с.
2. Пол Э. Самуэльсон, Вильям Д. Нордхаус: Учебное пособие. – СПб.: Издательство «Вильямс», 2009. – 585с.
3. Романовский М. В., Врублевский О.В., Сабанти Б.М.: Учебник. – М.: Издательство Юрайт, 2007. – 461с.

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

В.С. Потаев,
д.э.н., профессор, заведующий
кафедры организации производства,
коммерции и предпринимательства БГСХА
Н.М. Хошхоев

ОРГАНИЗАЦИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ОТДАЛЕННЫХ ЗЕМЕЛЬ НА ТЕРРИТОРИИ ОКИНСКОГО РАЙОНА РЕСПУБЛИКИ БУРЯТИЯ

Статья посвящена проблеме использования отдаленных земель на территории Окинского района Республики Бурятия, для чего подробно описывается состав земельного фонда указанной территории и приведены результаты опросов заинтересованного населения. Авторами одним из основных путей освоения отдаленных земель представляется развитие хуторского типа землепользования на основе пастбищного, экологически безопасного животноводства.

Potaev V.S.,
Doctor of economics, professor.
Khokhshoev N.M.

ORGANIZATION AND UTILIZATION OF DISTANT LANDS ON THE TERRITIRY OF OKINSKY REGION OF BURYAT REPUBLIC

The article is dedicated to the issue of organizing and utilizing distant lands on the territory of Okinsky region of Buryat republic, for which purpose the structure of land resources of the given territory is described, also the results of polls are cited. The authors name development of isolated farmstead land-utilization type on the basis of grazing cattle breeding one of the possible ways to solve the problem.

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

Прошедшие десятилетия минувшего века трансформация социально-экономических отношений в Российской Федерации привела к серьезным изменениям в аграрном секторе. Изменились сложившийся уклад жизни сельского населения, мотивация труда и ориентация экономических процессов. Вместе с этим меняется численность сельского населения и характер его расселения.

Ориентация крестьян на индивидуальные формы хозяйствования на семейной основе, повлекли образование хуторов или заимок на отдаленных землях. По мнению доктора экономических наук, профессора, член-корреспондента Россельхозакадемии А.П. Огаркова, отдаленные земли - это на некотором расстоянии от столицы, областных, районных и других центров расселения находятся малозаселенные, обезлюдившие глубинные сельские, северные, одним словом, отдаленные земли[1].

Для более конкретного изучения состояния семейных ферм (К(Ф)Х,ЛПХ) расположенных на отдаленных землях и факторов, влияющих на их развитие, нами проводились исследования в Окинском районе (горно-таёжная зона) в местностях «Булаг», «Обото», «Бэлэг-Шэбэй», «Ухэрик», «Тошха», «Губоо», «Хара-Толгой», «Застава», «Бурэн-Гол», «Хазалхы», «Гарган1а», «Хара-Толгой», «Харан-Тала», «Хушэн-Утэг».

Окинский район. Центр с. Орлик. Дата образования – 26 мая 1940 г. Расстояние от Улан-Удэ до Орлика – 800 км. Численность постоянного населения на 01.01.2011 г. по данным отдела сбора и обработки информации в Окинском районе 5621 чел., плотность населения составляет 0,13 на 1 км²., местные самоуправления – 4 (СП «Орлинское» 3232 чел, СП «Саянское» 533 чел., СП «Сойтское» 1160 чел., СП «Бурунгольское» 696 чел.). Окинский район расположен на юго-западе Республике Бурятия, с севера на юг он простирается на 190 км., а с запада на восток протяженность достигает 294 км. Типы почв, наиболее часто встречаемые на территории района торфяно-иловатые, слабоподзолистые, суглинистые, лугово-болотные. Температура воздуха колеблется в значительных пределах, в зависимости от рельефа. В горах зима умеренно-холодная,

весна, лето и осень – очень холодные для широты 52-53°. Амплитуда колебания средних температур достигает 40°, степень континентальности – 71,1. Средние температуры сезонов: зима – 23,9°, весна – 4,5°, лето + 11,9°, осень – 5,2°. Зимних осадков за семь месяцев выпадает 70 мм, летних – за 5 месяцев 371,6 мм (соотношение 1:5,3)[2].

Земельный фонда Окинского района составляет 2599,8 тыс. га из них земли сельскохозяйственного назначения 28,5 тыс. га, земли населенных пунктов 0,5 тыс. га, земли промышленности, энергетики, транспорта и иного специального назначения 0,09 тыс. га, земли лесного фонда 2505,0 тыс. га, земли запаса 57,0 тыс. га. (Таблица 1)

Таблица 1

Земельный фонд Окинского района по категориям на 01.01.2010 года.

№п/п	Категории земель	Га
1.	Земли сельскохозяйственного назначения	37199
2.	Земли населенных пунктов	480
3.	Земли промышленности, энергетики, транспорта и иного специального назначения	91
4.	Земли особо охраняемых территорий и объектов	
5.	Земли лесного фонда	2505049
6.	Земли водного фонда	
7.	Земли запаса	57025
	Итого земель	2599844

По данным отдела сельского хозяйства АМО «Окинский район» на территории Окинского района на 01.01.2011 г. зарегистрировано К(Ф)Х - 129 в том числе СП «Орлинское» - 59, СП «Саянское» - 9, СП «Сойтское» - 35, СП «Бурунгольское» - 26, ЛПХ - 993 в том числе СП «Орлинское» - 441, СП «Саянское» - 162, СП «Сойтское» - 283, СП «Бурунгольское» - 130.

В результате поездки опрошены 10 % от числа зарегистрированных крестьянских (фермерских) хозяйств в Окинском районе это 12 хозяйств, и были опрошены ЛПХ – 9 проживающих на отдаленных землях.

В среднем хозяйства расположены на расстоянии по отношению друг к другу 1768 м., от близлежащего населенного пункта 13 км., до районного центра 59 км. Все хозяйства соединены грунтовыми дорогами плохого качества с близлежащими населенными пунктами и районным центром. Все хозяйства (заимки) оснащены электричеством (ЛЭП). Водоснабжение имеются у 15 (71%) хозяйств это естественные источники (речка, ключ, озеро), 1 (5%) хозяйство колодец, 5 (24%) хозяйств не имеют.

Из числа опрошенных основной массив раньше работал до переезда на хутор (заимку) в отрасли сельского хозяйства, это скотник-пастух, чабан 10 (48%); зоотехник 2 (9%); заведующий МТФ 1 (5%); тракторист 1 (5%); механизатор 1 (5%); глава К(Ф)Х 1 (5%); электрик, радиотехник 2 (9%); методист 1(5%); воздержались 3 (14%), в среднем их возраст составил 46 лет

В среднем хозяйства возникли 1995 г. Причину переезда на хутор указали в основной массе это быть обособленным хозяином на своей земле 11 (52%), отсутствие иного заработка 6 (28%), близость и доступность к сельскохозяйственным угодьям и удобное расположение для содержания скота 4 (19%).

По размеру земельной площади в среднем на одно хозяйство приходится 27 га, в том числе пашня – 2 га; сенокосы – 7 га; пастбища – 18 га. Из числа респондентов отметили увеличение сельскохозяйственных угодий, из них пашни 8 хозяйств, в среднем на 4 га, сенокосы – 13 хозяйств на 8 га; пастбища – 7 хозяйств на 44 га. Увеличение сельскохозяйственных угодий планировалось на условиях купли-продажи 4 (19%) хозяйств, аренды 4(14%) из них 1 хозяйство из земель лесного фонда, 1(5%) хозяйство за счет получения земельных долей из коллективных предприятий, остальные воздержались 12 (57%). Земельные участки в хозяйствах используются по результатам опроса 17 (81%) хозяйств на праве собственности, 3 (14%) хозяйства на праве постоянного (бессрочного) пользования, 1 (5%) хозяйство на праве аренды. Из 21 хозяйств, границы определены на местности и зарегистрировано право на земельные участки

сельскохозяйственного назначения в Управлении Росреестра по Республике Бурятия 12 (57%) хозяйств, 8 (38%) хозяйств право не зарегистрировано, 1 (5%) хозяйство на стадии оформления. Основными причинами препятствующими установлении границ на местности и регистрации прав на земельные участки, это отсутствие правоустанавливающих документов на земельные участки были отмечены 5 хозяйствами, дорогие услуги на проведения межевания отметили 2 хозяйства, не знаю как оформить 1, проблемы выхода из К(Ф)Х 1.

Тем не менее, есть желающие, которые хотели бы переехать на отдаленные сельские территории и организовать там предпринимательские хозяйства. В результате беседы со специалистами отдела сельского хозяйства АМО «Окинский район», это молодые семьи с периферийных поселений как СП «Буренгольское», СП «Сойтское», СП «Саянское», с районного центра СП «Орликское» в основном из числа пенсионеров желают переехать на хутор (заимку).

С наличием обширных территорий естественных кормовых угодий в виде пастбищ и сенокосов, малоснежных зимах позволяющих организовать практически круглогодовое пастбищное содержание скота [2] (Таблица 2).

Таблица 2

Распределение земель Окинского района по сельскохозяйственным угодьям на 01.01.2010 года

№ П/П	Сельскохозяйственные угодья, в том числе (га):	22831
1	Пашня	1719
2	Сенокосы	2796
3	Пастбища	18316

Все хозяйства на отдаленных землях специализируются на производстве животноводческой продукции. В среднем на одно хозяйство в начале деятельности приходилось КРС – 17 гол, лошадей – 7 гол, овец - 12 гол, яков – 8 гол, хайнаки – 2 гол, коз – 2 гол. В настоящее содержат поголовье скота время в среднем на одно хозяйство КРС – 33 гол, лошадей – 18 гол, овец – 21 гол, яков – 18 гол, хайнаки – 2 гол. Увеличить планируют

поголовье скота из 21 хозяйств 15 хозяйств КРС в среднем на одно хозяйство – 49 гол, увеличить 13 хозяйств лошадей – 28 гол, овец 10 хозяйств в среднем – 60 гол, 9 хозяйств– яков 53 гол, хайнаков 5 хозяйств – 14 голов.

Таблица 1

Поголовье скота в хозяйствах семейных фермах хуторского типа на момент создания, настоящее время, планируется увеличение (по данным обследования 2011 г)

№ П/П	Местность	Поголовье скота в начале деятельности						Поголовье скота в настоящее время					Планируются увеличение поголовье скота				
		КРС	Лошади	Овцы	Яки	Хайнаки	Козы	КРС	Лошади	Овцы	Яки	Хайнаки	КРС	Лошади	Овцы	Яки	Хайнаки
1	Булаг	8	2	10				30	27	25			50	50	100		
2	Бильчир	8	2	16				27	1	10			50	30	60	20	10
3	Булаг	35	4	20				32	3	9			40	10			15
4	Ухэрик	50	20	40		20	40	65	40	20			40	40	100	20	
5	Обото	2	1	1				18	4	6	1	1	50	10	30	10	
6	Обото	20	2	10		1		30	10	15			50	20	30		
7	Бэлэг-Шэбэй	18		20				18		20			18		20		
8	Бэлэг-Шэбэй	10	1	20				26	2	50			50	10	70		
9	Респондент 4	9		20				12	1	24							
10	Ухэрик	10						43	30				60	30			
11	Тошха Губоо	25	9		10	1		71	41		56	7	120	70		90	20
12	Обота	25	15	45				55	20	55	20		70	60	70	100	
13	Хаара-Толгой	47	48	15	46	4		40	39	5	44						
14	Обота	30	10	30	2	3		70	12	50		3	80	23	90	20	16
15	Застава	15	16		68			17	28	106							
16	Бурэн-Гол	5	2	4	3			16	4	12	8		25	10	28	18	
17	Хазалхы	10			15			30	20	15	60	15					
18	Гарган 1а							125	65		75						
19	Хаара-Толгой	20	4			2		38	7		32	6	40	8		50	10
20	Харан-Тала	15	10	5	30	2		25	30	20	90	4				150	
21	Хушэн-Утэг	4						10		3							
	Итого	366	146	256	174	33	40	798	384	445	386	36	743	371	598	478	71

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

На вопрос «Имеете ли Вы дополнительный заработок» среди респондентов ответило 8 (38%) хозяйств не имеют, 5 (24%) получают пенсию, 8 (38%) воздержались. На дополнительный вопрос, «Какие государственные программы оказывают Вам помощь» 5 (24%) респондентов ответили, что получают субсидии на содержание маточного поголовья яков, 2 (9%) респондента ответили, что на содержание табунного коневодства и овцеводства.

Главным препятствием эффективного ведения хозяйства на отдаленных землях среди опрошенных частым ответом был отмечен, низкие цены на реализации произведенной продукции, второй ответ часто встречаемый это отсутствие организованного рынка сбыта, третий приобретение техники, оборудования, горюче смазочных материалов и тяжелые климатические условия. Так во время разговора с главами хозяйств было несколько раз замечено, что серьезные проблемы создают на отдаленных землях набеги волков.

Одним из основных путей освоения этих отдаленных земель является развитие хуторского типа землепользования на основе пастбищного, экологически безопасного животноводства, использующего малозатратные, ресурсосберегающие технологии. Только через разведение мясного скота, табунных лошадей, грубошерстных овец и коз, яков, оленей возможно эффективно использовать имеющие кормовые ресурсы и транспортировать траву зимой и летом в мясо и другую животноводческую продукцию. Благоприятными условиями для этого являются возможность организации круглогодовой пастьбы скота, наличие больших территорий естественных кормовых угодий, и главное трудовых ресурсов имеющих традиции в ведении пастбищного животноводства.

«Нам надо распространятся по всей территории страны, а не ютиться в коробках» - отметил Д.А. Медведев[1]

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

Список использованной литературы:

1) А. Огарков, С. Огарков, «Как возродить отдаленные земли»// Экономика сельского хозяйства России. 2010 г. №4

2) А.Б. Иметхенов, Б.Д. Шарастепанов, О.А. Иметхенов «Горная Ока (география Восточного Саяна)» Издательство БГУ Улан-Удэ – 2008 г.

3) Потаев В.С. Традиционное животноводство Бурятии: экономика и организация: Учебное пособие. – Улан-Удэ: Издательство БГСХА, 2006. – 150 с.

4) Годовой земельный отчет о наличии и распределении земель по категориям и формам собственности за 2009 год, Окинского района, Республики Бурятия.

ВШЭУИП

В.С. Потаев,
д.э.н., профессор, заведующий кафедры организации производства, коммерции и предпринимательства БГСХА
Г.Ю.Субанаков
старший преподаватель БГСХА

МОДЕЛИ СЕМЕЙНЫХ ФЕРМ В ЖИВОТНОВОДСТВЕ РЕСПУБЛИКИ БУРЯТИИ

Статья рассматривает модели семейных ферм в животноводстве Республики Бурятия. Авторами составлены экономико-математические модели по оптимизации параметров семейных ферм в животноводстве Бурятии со специализацией по мясному скотоводству, табунному коневодству и овцеводству.

Potaev V.S.,
Doctor of economics, professor, head of industry organization, commerce and business department
Subanakov G.U.
senior teacher

MODELS OF FAMILY FARMS IN CATTLE BREEDING OF BURYAT REPUBLIC

The article covers the models of family farms in cattle breeding of Buryat republic. The authors provide economic-mathematical models to optimize the parameters of family farms specializing on beef raising, horse herding and sheep breeding.

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

В Республике Бурятия животноводческие семейные фермы специализированы, главным образом, на разведении крупного рогатого скота мясного направления продуктивности, грубошерстных овец и табунных лошадей. Коэффициент специализации семейных ферм составляет 0,4 - 0,5, т.е., он средний.

Эти фермы, как правило, расположены в отдалении от сельских населенных пунктов, на хуторах (заимках или буусанах). Здесь практикуется круглогодовая пастьба разводимых сельскохозяйственных животных и они содержатся зимой в помещениях упрощенной конструкции. Для Бурятии такая организация животноводства является традиционной.

Авторами составлены экономико-математические модели по оптимизации параметров семейных ферм в животноводстве Бурятии со специализацией по мясному скотоводству, табунному коневодству и овцеводству. Оптимизация была осуществлена, главным образом, исходя из расчета ресурса рабочего времени.

Для расчета количества основной рабочей силы семьи, использовались рекомендации, разработанные А.В. Чаяновым [1] соответствующие полу и возрасту человека (трудоспособные единицы), с помощью которых определяется размер семейной фермы (табл. 1).

Таблица 1

Расчет трудовых единиц в семейной ферме[4]

Показатель	Состав семьи	Коэффи-циент трудовой ед.	Кол-во трудовых единиц
Муж	1	1,0	1,0
Жена	1	0,8	0,8
Ребенок до года	0		
от 1 до 3 лет	0		
от 7 до 13	0		
14-18	2	0,2	0,4
Пенсионеры	2	0,5	1
Итого	6		3,2

При наличии 3,2 «трудовых единиц», или 3 «трудоспособных» членов, фермерское хозяйство может содержать следующее количество скота в пересчете на условные головы, которое может быть определено по следующей формуле:

$$N = \frac{T_r T_d P}{T} \qquad (1)$$

где N - размер хозяйства (усл. гол)

T_r - продолжительность работы 1 человека в год, дней

T_d - продолжительность работы 1 человека в день, час

P - число трудовых единиц семьи, чел.

T - затраты труда на производство продукции в расчете на 1 усл. гол.

В условиях Республики Бурятия продолжительность работы одного фермера в год очень высокая и составляет в среднем: T_r=315 дней и T_d=10 часов.

Таблица 2

Расчет количества скота в пересчете на условные головы с учетом специализации семейной фермы

Специализация	T_r	T_d	P	T	N
Мясное скотоводство	315	10	3,2	250	40,2
Табунное коневодство	315	10	3,2	215	47
Овцеводство	315	10	3,2	265	38,2

Таким образом, семья из шести человек, состоящая из двух взрослых людей, двух пенсионеров и двух подростков, при оптимальной загруженности может содержать от 38,2 до 47 усл. голов скота.

Определение оптимального состава ресурсов для производства товарной продукции животноводческих отраслей, направленное на максимизацию показателя чистого дохода, осуществляется исходя из площади земельных угодий и рабочего времени членов СФ. Целевая

функция состоит в максимизации чистого дохода от производства и реализации товарной продукции:

$$F_{\max} = x_i' - x_i'' \to \max,$$

где:

$F_{\max}$ - целевая функция;

x_i' - выручка от реализации продукции;

x_i'' - денежно-материальные затраты по реализованной продукции.

Оптимальная структура сельскохозяйственного производства семейной фермы, полученная в результате решения поставленной задачи, приводится в таблице 3.

Таблица 3

Предлагаемые параметры животноводческих семейных ферм по сельскохозяйственным зонам РБ

Показатели	Горно-таежная и лесостепная зона		Степная и сухостепная зона
	мясное скотоводство	табунное коневодство	овцеводство
Всего земельных ресурсов, га	164	193	164
В том числе: сенокосы	47	52	47
пастбища	117	141	117
Крупный рогатый скот, гол.	53	8	12
Овцы	0	0	250
Лошади	4	48	4
Всего поголовье физ.гол./ усл.гол	57/40	56/47	266/38
Затраты на производство и реализацию сельскохозяйственной продукции-всего, руб.	534280	505227	509161
Выручка от реализации продукции, руб.	607500	601000	595100
Прибыль, руб	73220	95773	85939
Рентабельность, %	13,7	19	16,9

Важным элементом планирования воспроизводства является схема выращивания молодняка. В нашем расчете оборота стада бычки достигают сдаточного веса в течение 2,5 лет. При выращивании телок определенная их

часть в качестве ремонтного молодняка может быть оставлена на пополнение маточного поголовья. Остальные телки выращиваются на мясо или на продажу для воспроизводства стада. Продолжительность выращивания и откорма телок на мясо принята такой же, как и для бычков. В первые годы, в связи со становлением фермерского хозяйства, в обороте практически не принят процент выбраковки маточного поголовья, а также выбраковки ремонтных телок. В дальнейшем уровень ежегодной выбраковки можно довести до 10 % в год.

Практически по такой же методике составлен оборот стада овец, только здесь учитывается 10-процентная выбраковка овцематок, выход приплода на уровне 95%. Среднесуточный привес молодняка овец планируется в пределах до 80 - 100 граммов в сутки.

Для расчета потребности в кормах на ферме необходимо учитывать физиологические потребности животных, возможности собственного производства кормов, приобретения кормов на стороне. Покупка кормов на сегодня связана с большими трудностями, так как они дорогие, да и качество их не всегда отвечает необходимым требованиям. Полностью отказаться от покупки кормов сегодня фермеры не могут, однако грубые корма должны производиться самими фермерами.

Приведенные расчеты показывают, что производство животноводческой продукции в мясном скотоводстве, табунном коневодстве и овцеводстве является эффективным. Именно такие модели семейных ферм могли бы позволить многим фермерским и личным подсобным хозяйствам выйти на устойчивый путь своего развития. Поддержка в создании подобного типа хозяйств со стороны государства имеет огромное экономическое, социальное, а также политическое значение, так как с ними связано, по существу, все сельское население страны.

Библиография:

Чаянов А.В. Избранные труды. - М.: Финансы и статистика,

Ю.С. Семке

ассистент кафедры

финансов и кредита, антикризисного управления

Забайкальского государственного университета

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ СБЕРЕЖЕНИЙ НАСЕЛЕНИЯ ЗАБАЙКАЛЬСКОГО КРАЯ

В статье проведен анализ динамики и структуры сбережений населения Забайкальского края, дана характеристика инвестиционного потенциала сбережений.

Ключевые слова: сбережения, инвестиции, инвестиционный потенциал, инновационная деятельность.

Semke Yu.S.

SAVINGS INVESTMENT POTENTIAL OF THE POPULATION OF TRANSBAIKALIAN EDGE

The article defines dynamics and structure of savings of the population of Transbaikalian edge. The article also contents the characteristic of investment potential of savings.

Key words: savings, investments, potential of investments, innovation activity.

Интерес к данной проблеме обусловлен той важной ролью, которую играют сбережения населения как источник инвестиционных ресурсов, необходимых для построения инновационной модели экономики края.

В таблице 1 представлены основные показатели инновационной деятельности в Забайкальском крае. Как видно из таблицы, Забайкальский край существенно отстает по показателям доли организаций, осуществляющих инновации и доли инновационной продукции не только от

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

среднероссийского уровня, но и от уровня Сибирского федерального округа. Причем данные показатели имеют тенденцию к снижению.

Например, доля организаций, осуществляющих технологические инновации в 2007 году в Германии составила 62,6 процента, в Финляндии – 51,4, в Словении – 35,1, в Болгарии – 20,2 процента. Приведенные данные говорят о низком уровне инновационной активности не только в крае, но и в РФ.

Инновационная продукция предприятий Забайкалья не экспортировалась в данном периоде (к примеру, в Иркутской области экспорт инновационных товаров в 2007 году составил 0,8 процента, в Красноярском крае – 1,4, в Алтайском крае – 16,8, в среднем по Сибирскому федеральному округу – 1,7 процента).

Таблица 1 – Основные показатели инновационной деятельности в Забайкальском крае и Российской Федерации

Доля организаций, осуществляющих технологические инновации в общем объеме организаций, в процентах		
	2006	2007
Российская Федерация	9,4	9,4
Сибирский федеральный округ	7,6	7,5
Забайкальский край	6,4	3,7
Доля инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, работ, услуг, в процентах		
Российская Федерация	5,5	5,5
Сибирский федеральный округ	1,9	2,4
Забайкальский край	0,6	0,3

По результатам опроса сотрудниками Забайкалкрайстата руководителей организаций, осуществляющих инновационную деятельность в Забайкальском крае, около 2/3 организаций считают главным фактором столь низкой инновационной активности недостаток собственных денежных средств. Вторым по значимости фактором является недостаток финансовой поддержки со стороны государства.

Анализ структуры источников финансирования инновационной деятельности в Забайкалье показал: собственные средства составляют 10,9 процентов, на бюджет Забайкальского края приходится 9,2 процента, и 79,9

процентов – это привлеченные средства организаций. Данная структура источников финансирования инноваций в нашем крае является практически уникальной (в отрицательном смысле) для России: в среднем по России на долю собственных средств приходится 77,3 процента собственных средств и 17,9 процентов на привлеченные; в СФО: 75 и 19,9 процентов соответственно.

Отрицательная динамика развития инновационной деятельности в крае требует решения проблемы инвестиционных ресурсов. Одним из основных источников инвестиций всегда являлись средства домашних хозяйств (рисунок 1).

Рисунок 1 – Структура инвестиционных ресурсов по институциональным секторам в Российской Федерации в 2009 г.

Таким образом, очень важно проанализировать сбережения населения и выявить трудности привлечения данных средств в экономику региона.

Уровень сбережений характеризует показатель склонности населения к сбережению, представляющий собой долю сберегаемого дохода. Если опираться на данные официальной статистики, то население Забайкальского края обладает достаточно высокой склонность к

сбережению (таблица 2) – около 30 процентов. Данный показатель соответствует уровню развитых стран, таких как Япония, Германия и др. Также, было выявлено, что прирост сбережений отстает от прироста доходов практически во всем рассматриваемом периоде.

Необходимо рассмотреть объем и структуру доходов населения края, как главного фактора сбережений. Исходя из структуры источников дохода, почти 85 процентов доходов населения Забайкалья составляет заработная плата (включая скрытую) и различные социальные выплаты. Учитывая, что средний

размер заработной платы в крае составляет 16500 рублей (на 2009 год), то вряд ли склонность к сбережению в 25 процентов позволяет откладывать значительные средства.

Таблица 2 – Доходы и сбережения населения Забайкальского края

Показатели	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Реальные располагаемые доходы населения, млн. руб.	3722,48	4504,49	5407,04	6450,66	7308,29	9534,65	11198,03
Склонность к сбережению, процентов	33	29,4	28,8	26,7	24	25,1	27,6
Прирост реальных располагаемых доходов, в процентах к предыдущему году	121,01	120,04	119,30	113,30	130,46	117,45	121,01
Прирост сбережений, в процентах к предыдущему году	107,8	117,6	110,6	101,8	136,4	129,1	107,8

Анализ структуры сбережений (рисунок 2) показал следующее.

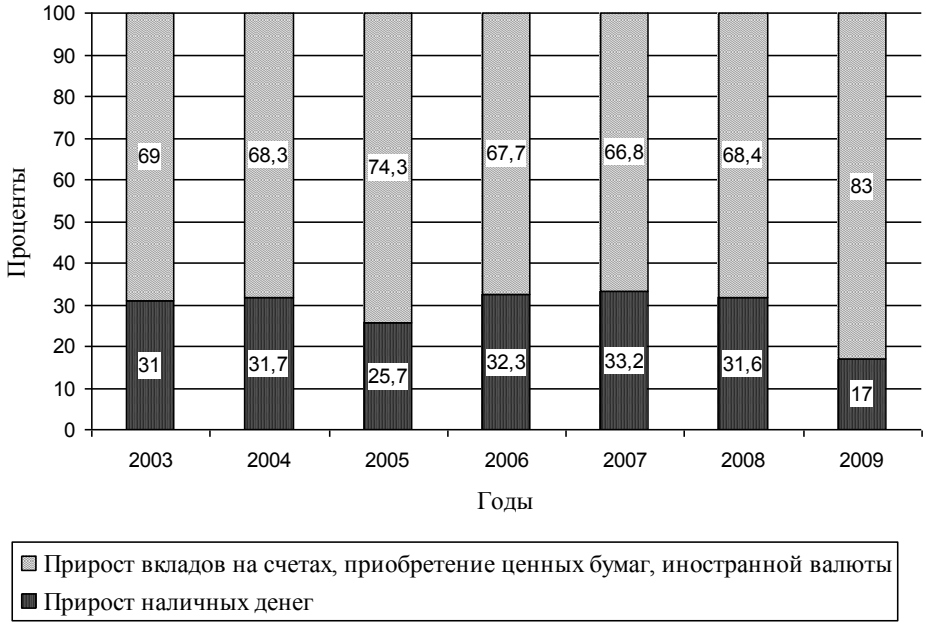

Рисунок 2 – Динамика изменения структуры сбережений населения Забайкальского края

Сбережения населения Забайкальского края характеризует достаточно высокая доля сбережений в виде наличности (так называемые «неорганизованные сбережения») – около трети практически во всем рассматриваемом периоде. При этом, вклады население предпочитает хранить в Сбербанке, что говорит о низком уровне доверия к коммерческим финансовым институтам. При этом средний вклад в банке на душу населения в иностранной валюте в 17 раз превышает средний вклад в рублях (в 2009 г. 88656 рублей и 4945 рублей соответственно).

Чтобы оценить инвестиционный потенциал сбережений забайкальцев, автором было рассчитано отношение сбережений к валовому региональному продукту и отношение сбережений к инвестициям в основной капитал (рисунок 3).

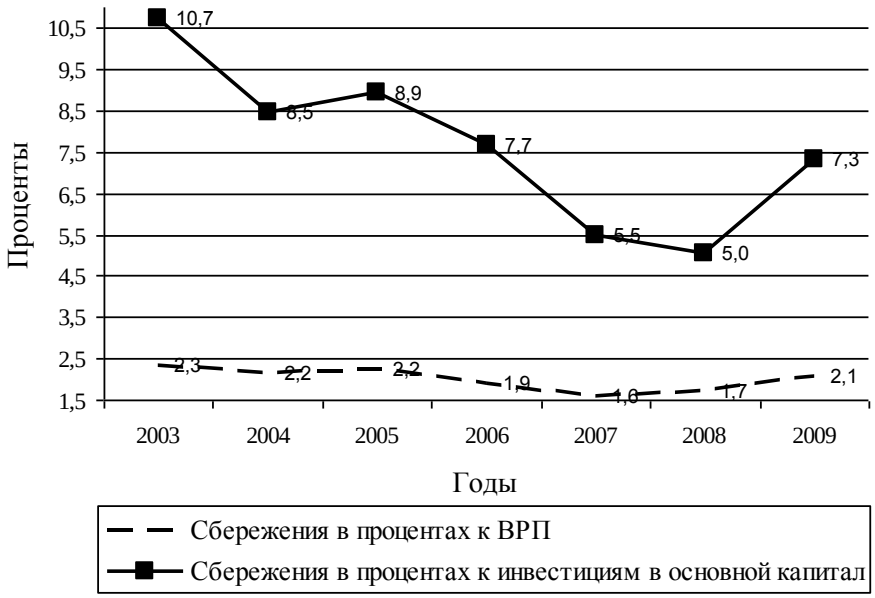

Рисунок 3 – Инвестиционный потенциал населения Забайкальского края

Согласно расчетам, сбережения населения Забайкальского края в 43 раза меньше ВРП (в РФ эта разница составляет 8 раз, а, например, в США – сбережения превышают ВВП в 3 раза). Кроме того, сбережения составляют в среднем 2 процента от инвестиций в основной капитал, в основном источником инвестиций в основной капитал в крае являются бюджеты федерации и края, а также муниципальные бюджеты, крайне низка доля иностранных инвестиционных ресурсов.

В заключение можно сделать следующие выводы. Сбережения населения Забайкальского края на данный момент трудно рассматривать как инвестиционный потенциал, прежде всего, из-за маленького объема сбережений, а также из-за их неэффективной структуры, когда треть сбережений находится в пассивной форме, а при выборе формы организованных сбережений население отдает предпочтение вкладам в иностранной валюте. Для превращения сбережений населения в источник инвестиционных ресурсов инновационного развития, необходимо, прежде всего, поднять уровень жизни населения края. Ситуация, когда большая часть населения не имеет возможности сберегать и эффективно вкладывать

средства в экономику, не позволяет надеяться в ближайшее время на формирование инновационной модели экономического роста в крае. Кроме того, необходимо создать условия для перевода сбережений из пассивной формы (в виде наличности) в активные формы, а это требует создания развитой системы финансовых институтов, повышения доверия у населения к финансовой системе, формирование доверие к российскому рублю, стабилизация инфляции.

Сбережения населения должны и могут стать источником для решения проблемы недостаточности ресурсов для инновационной деятельности.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Индикаторы инновационной деятельности: 2009. Статистический сборник.: М. – ГУ ВШЭ, 2009. – 488 с.

2. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – URL: www.gks.ru (Дата обращения: 5.09.2011).

3. Регионы России. Социально-экономические показатели: 2009. Статистический сборник / Росстат. – М., 2009. – 990 с.

4. Социальное положение и уровень жизни населения России. 2010: Статистический сборник / Росстат - М., 2010. – 507 с.

5. Урнов М. Существует ли инвестиционный потенциал сбережений населения Росии? / М. Урнов // Мониторинг общественного мнения: экономические и социальные перемены. – 1997. - № 3. – С. 30-31.

Н.Д.Тертешникова,
ст. преподаватель
кафедры АУФиК ЗабГУ

НЕЛЕГАЛЬНАЯ МИГРАЦИЯ: ФАКТОРЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ

В статье рассматриваются составляющие нелегальной миграции. А также ряд факторов, которые влияют на масштабы нелегальной иммиграции. Показывается, что для выработки эффективных решений экономической безопасности государства необходимо воздействовать на весь комплекс факторов развития экономики.

Ключевые слова: нелегальная миграция, иммиграция, миграционная политика, нормативно-правовая база, законодательство.

Terteshnikova N.D.

In article components of illegal migration are considered. And also a number of factors which influence scales of illegal immigration. It is shown that for development of effective decisions of economic safety of the state it is necessary to influence all complex of factors of development of economy.

Keywords: illegal migration, immigration, the migratory policy, is standard-legal base, the legislation.

Международная нелегальная миграция – одна из наиболее обсуждаемых на различных уровнях проблем, касающаяся вопросов регулирования перемещения людей. Она стала привлекать особое внимание государств и международных организаций в начале 1970-х годов, с середины последнего десятилетия XX века получила развитие государственная политика по борьбе с нелегальной миграцией.[6,16]

Среди четырех составляющих нелегальной миграции – незаконный въезд, незаконное пребывание, нелегальная трудовая деятельность, незаконный выезд — наиболее характерным для Российской Федерации

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

является осуществление трудовой деятельности с нарушением действующего законодательства.

Значительные массы мигрантов из стран-доноров оказываются в странах-реципиентах в уязвимом положении в силу того, что рабочие места для них есть, а легитимных возможностей занять эти места – очень мало. В итоге значительная их часть въезжает в другие страны нелегальными путями и часто оказывается в неформальной сфере занятости. В результате бюджет теряет немалые средства из-за уклонения их от уплаты налогов и отчислений в социальные фонды, внушительные суммы незаконно вывезенных из страны денежных средств.

Нелегальная миграция перестала быть стихийным явлением. Это хорошо отлаженный процесс, который отслеживается организованными преступными группировками и дает им возможность подчинить своему контролю весь «технологический цикл»: от изготовления фальшивых документов (миграционных карт, медицинских справок и т.д.) до легализации доходов, полученных нелегальными мигрантами.[7,158]

На огромные масштабы нелегальной иммиграции влияет ряд факторов:

1. По сравнению с другими странами СНГ Россия сохраняла более прочное экономическое положение, более высокий уровень жизни, что сделало ее рынки труда привлекательными для иностранных граждан.

2. Низкий уровень жизни населения в странах исхода, толкающий людей на любые заработки и готовность работать без оформления трудового договора и социальных гарантий, в том числе за низкую плату.

3. Ситуация на рынке труда. Устойчивый спрос на иностранную рабочую силу в различных секторах экономики продиктован следующими причинами:

— некоторые российские регионы и предприятия в силу нехватки кадров вынуждены решать проблему восполнения трудовых ресурсов путем привлечения иммигрантов, а спутником легальной иммиграции является нелегальная;

— невысокий престиж ряда профессий в стране и, как следствие, нежелание россиян заниматься таким трудом, что создает вакансии для иностранцев;

— интересы бизнеса: с одной стороны, стремление предпринимателей выдержать конкуренцию, в том числе и за счет использования работников, которым можно меньше платить, больше эксплуатировать, не отчисляя при этом средства в социальные фонды, а с другой стороны — трудности для работодателей, связанные со сложностью формальных процедур оформления и т.п.

4. Рост теневой экономики и наличие лобби нелегального «миграционного бизнеса».

5. Наличие в России диаспор многих государств, связи которых с этнической родиной облегчают реализацию миграционных намерений в области нелегальной миграции.

6. Миграционная политика государства, направленная на ограничение доступа, прежде всего, неквалифицированного труда при наличии большого спроса на такой труд и большого количества иностранцев, желающих им заняться.

7. Несовершенство российского миграционного законодательства:

— недостаточное правовое обеспечение миграции, занятости иностранцев на территории страны и процедуры выдворения;

— недостаточные до недавнего времени санкции к недобросовестным работодателям за нарушение миграционного законодательства;

несогласованность российской нормативно-правовой базы в сфере миграции с некоторыми законодательствами;

8. Относительная «прозрачность» государственной границы, а также удобное для транзита из Азии в Европу географическое положение России.

Иммиграция имеет негативные последствия, которые связаны с сопутствующим ей теневым иммиграционным потоком, который представляет собой серьезные вызовы экономической безопасности государства, общества и личности, связанные со следующими факторами:

1. Реальная угроза безопасности возникает из-за того, что нелегальные мигранты, находясь в нашей стране в уязвимом положении, испытывая бытовую и трудовую неустроенность, все активнее включаются в противоправную деятельность.

2. Основная опасность нелегальной иммиграции как нерегулируемого передвижения миллионных масс населения заключается в самих миграционных потоках, оказывающих влияние на все стороны жизни страны (прирост нелегалов приводит к «растворению» социально-этнического состава российского социума иной культурной разнородностью).

3. Нелегальные иммигранты уклоняются от уплаты налогов и других социальных и коммунальных платежей в бюджеты всех уровней.

4. Через внешних мигрантов из РФ осуществляется постоянный неконтролируемый вывоз денежных средств, как правило, через системы неофициальных денежных переводов, дилеры которых совершают финансовые сделки с помощью электронной почты в обход налоговых органов.

5. Одним из негативных проявлений нелегальной иммиграции является использование рабского труда «нелегалов».

6. Миграционные потоки также представляют угрозу для здоровья россиян, так как могут стать разносчиком многих забытых в России инфекционных и эпидемиологических заболеваний.

7. Неразрывно связана с нелегальной миграцией деятельность экстремистских и террористических организаций, которые вербуют и обучают наемников - профессионалов.

Для выработки эффективных решений, способных обеспечить экономическую безопасность государства, наряду с непосредственным регулированием миграционных процессов, необходимо воздействовать на весь комплекс факторов развития экономики и социальной сферы.

Во-первых, учитывая, что в отношении миграции существуют три группы интересов, зачастую противоречащих друг другу: государственные, региональные, производственно-корпоративные и основные миграционные потоки являются следствием экономических интересов отдельных бизнес-структур, мотивированных дешевизной и социальной незащищенностью приезжих рабочих, необходимо эти интересы согласовать, отдав предпочтение общенациональным, перевести их в рамки законодательно оформленных договорных процедур и обличить в правовые формы.

Во-вторых, необходимо формировать условия для законной им миграции в Россию путем всестороннего повышения ее иммиграционной привлекательности для легальных работников трудоспособного возраста, имеющих такую квалификацию, чтобы быть востребованными на отечественном рынке труда и, прежде всего, в базовых отраслях экономики.

В-третьих, используя экономические механизмы управления, необходимо определить вектор направленности иммиграционного потока в сторону, где он необходим для более рационального размещения населения и трудовых ресурсов.

В-четвертых, либерализация в сфере миграционных отношений не должна исключать репрессивных юридических и экономических мер в отношении незаконных форм организации трудовой деятельности.

Таким образом, экономическое регулирование миграционных процессов должно иметь достаточную нормативно-правовую базу, способную создать предпосылки для формирования миграционной стратегии. Начинать надо с утверждения в стране Концепции государственной миграционной политики, взаимосвязанной с комплектом документов по национальной, в том числе экономической и миграционной безопасности.

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

Список используемой литературы.

1. Зайка К.В. Диаспорические и иммигрантские сообщества/ К.В.Зайка// Мировая экономика и международные отношения.-2009, №10.- С.74-80

2. Метелев С.Е. Международная миграция и ее влияние на социально-экономическое развитие России: учебное пособие / С.Е. Метелев.-М.:ЮНИТИ-ДАНА:Закон и право, 2007.- С. 319

3. Моисеенко В.М.Территориальное движение населения: характеристика и проблемы управления/ В.М. Моисеенко. - М.:Мысль, 1985.- С.120

4. Потемкина О.А.Иммиграционная политика ЕС: от Амстердама до Лиссабона/ О.А.Потемкина//Мировая экономика и международные отношения.-2010, №4.- С.42-51

5. Рыбаковский Л.Л. Миграция населения: прогнозы, факторы, политика/Отв.ред.Т.И. Зайончковская;АН СССР, Институт социологических исследований.-М.:Наука, 1987.-С.199

6. Семенова А.В. Понятие и сущность иммиграционного контроля в РФ/А.В.Семенова//Экономические науки. - 2010, №11.- С.16-18

7. Сухов А.Н. Миграция в Европе и ее последствия: учебное пособие/ А.Н.Сухов, С.А.Трыканова.-М.:Флинта: МПСИ,2008.-С.216

А.А. Флешлер
соискатель, слушатель ВШЭУиП,
Забайкальский государственный университет

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В АСПЕКТЕ НИЗКОГО УРОВНЯ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ И НЕСТАБИЛЬНОСТИ УСЛОВИЙ КРЕДИТОВАНИЯ

Описаны проблемы банковского кредитования субъектов малого предпринимательства, возникающие вследствие низкого уровня финансового планирования на малых предприятиях

Ключевые слова: банковское кредитование малого бизнеса, финансовое планирование, ставки кредитования.

A.A. Fleshler, postgraduate
(Zabaikalye State University)

Problems of the bank lending to small enterprises, appearing in consequence of their low-level financial planning are described

Keywords: bank lending to small enterprises, financial planning, interest rates.

Важность укрепления роли малого бизнеса в экономике страны сложно переоценить, поскольку малые предприятия являются стабильным и диверсифицированным источником спроса на трудовые ресурсы, что особенно актуально в период существующей нестабильности.

Так, с 2008 г. страны «двадцатки» потеряли примерно 21 млн. рабочих мест. За прошедший год (с июля 2010 г.) занятость во многих из них увеличивалась, однако темпы незначительны, констатируют в совместном докладе МОТ и Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). По данным того же исследования в среднем по странам

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

«группы двадцати» занятость выросла на 1% — на столько же, на сколько численность экономически активного населения. В России, по данным МОТ, официальный рост занятости наблюдается только в секторе общественных услуг при ее снижении в производстве и рыночных услугах. Корпоративный сектор в целом увольняет больше, чем нанимает (так, в августе 2011 — 537 800 против 480 000), люди вытесняются в теневую занятость. Но если в ряде развивающихся стран неформальная занятость означает занятость в малом предпринимательстве и микропредпринимательстве, то в России это работа по найму с риском ее потери при любых неблагоприятных изменениях. [О. Кувшинова «Преодолеть последствия кризиса не получается», vedomosti.ru. http://www.vedomosti.ru/career/news/1376035/krizis_zanyatosti]

Таким образом, развитие малого бизнеса в России способно оказать значительное положительное воздействие на решение большого количества экономических и социальных проблем, вызванных высоким уровнем безработицы.

Мировой опыт свидетельствует, что финансовое планирование является необходимым условием эффективного функционирования субъектов малого предпринимательства, являющегося одним из основных драйверов роста экономики развитых стран.

Собственные исследования показали, что основными причинами отсутствия полноценного финансового планирования на малых предприятиях Забайкальского края, по мнению предпринимателей, являются:

- недостаточный уровень профессиональной подготовки сотрудников предприятий в области управления финансами;
- нестабильность стоимостных условий кредитования.

По словам предпринимателей, отсутствие в штате предприятий профессиональных финансистов продиктовано желанием максимально снизить издержки бизнеса.

Вторая причина более сложна и имеет несколько аспектов. Одним из них является тот факт, что банки не склонны предоставлять предприятиям финансирование на цели пополнения оборотных средств на срок более 1 года. Специалисты из числа сотрудников банков г. Читы объясняют это тем, что продолжительность одного оборота оборотных средств на малых предприятиях редко превышает 120 дней, поскольку большинство из них заняты в сфере торговли. Исключение составляют кредитные продукты для сельхозпроизводителей, срок оборачиваемости оборотных средств у которых более продолжителен в силу длительности производственного цикла. Банки предлагают предпринимателям кредитные линии на цели пополнения оборотных средств на более длительные сроки, 2 или 3 года, однако срок траншей в рамках указанных линий также не превышает 365 дней. Предприниматели же заинтересованы в более длительных сроках финансирования своих оборотных средств, поскольку это позволяет просчитывать бизнес-процессы на средне и долгосрочную перспективу. Необходимо также отметить, что стоимость кредитных ресурсов с увеличением срока, на который они предоставляются, возрастает. Это объясняется значительной стоимостью «длинных» денег в современной экономике и подтверждается более высокими ставками по депозитам юридических и физических лиц, привлекаемых на длительные периоды времени.

Стоит отметить, что отсутствие доступных по стоимости кредитов на цели пополнения оборотных средств, выдаваемых на длительный срок для субъектов малого предпринимательства, не является единственной проблемой. Так, анализ содержания типовых кредитных соглашений крупнейших банков страны, осуществляющих свою деятельность в регионе, показал, что одним из условий кредитного соглашения, в обязательном порядке включаемом в текст договора, является условие о праве банка в одностороннем порядке увеличивать ставку по кредиту в случае изменения одного из ряда индикаторов. В число таких индикаторов входят ставка рефинансирования Банка России, стоимость денежных средств,

предоставляемых Банком России коммерческим банкам и др.

Данные опроса, проведенного среди предпринимателей Забайкальского края, свидетельствуют о том, что в период с 2008г. по 2009г. большинство банков, представленных в регионе, активно пользовались своим правом увеличивать ставку по кредиту в одностороннем порядке. Такое увеличение ставки, по словам предпринимателей, крайне негативно отразилось на деятельности их предприятий, повысив издержки их бизнеса в условиях снижающегося спроса на продукцию. Однако были и исключения, когда ставка увеличивалась только в случае внесения в кредитный договор существенных изменений (срок, обеспечение, график погашения) по желанию заемщика.

Банки объясняют наличие этого пункта в кредитных соглашениях тем, что при увеличении стоимости денег в экономике увеличение ставки по выданным кредитам абсолютно логично, а ее сохранение на прежнем уровне повлечет убытки кредитной организации.

Данное утверждение представляется не совсем справедливым, если учесть, что фондирование кредитных сделок, особенно краткосрочных, производится на весь период действия кредитного соглашения.

Необходимо отметить, что в обратной ситуации, когда банк привлекает средства клиентов, ставка по депозитному договору не подлежит увеличению даже при кратном росте индикаторов.

Таким образом, недовольство предпринимателей, вызванное сложившимися диспропорциями на рынке банковских услуг, видится вполне обоснованным.

Отсутствие устойчивых тенденций развития экономики страны в целом и рынка банковских услуг в частности также усложняют задачу финансового планирования для субъектов малого предпринимательства, как впрочем, и иных категорий предприятий.

Аналитические издания фиксируют рост стоимости денег в экономике и недостаток ликвидности для банков. Так в августе — сентябре 2011г.

отдельные банки из первой сотни по объему привлечения средств населения начали увеличивать доходность рублевых вкладов. Увеличение по депозитам в рублях составило 0,2-1,5 процентного пункта. [Коваль Л. Время занимать, vedomosti.ru, 2011. http://www.vedomosti.ru/newspaper/article/267464/vremya_zanimat]

Ставка по однодневным межбанковским кредитам выросла в сентябре 2011г. до 5,3% годовых. Дороже они были только в конце января 2010 г. [Трифонов А. и др. Кредиты уходят от банков, vedomosti.ru, 2011. http://www.vedomosti.ru/finance/news/1368878/dengi_uhodyat_ot_bankov]

Ситуацию усугубляет также необходимость проведения Банком России валютных интервенций с целью удержания курса российской валюты в определенном коридоре, что отрицательно сказывается на объеме свободных денег на внутреннем рынке.

Сложное экономическое положение отдельных стран еврозоны, а также отсутствие четкой экономической политики США, направленной на уменьшение сложившегося дефицита бюджета, дают все основания полагать, что волатильность на денежных рынках будет возрастать. Эти факторы, по мнению автора, приведут к повышению ставок кредитования субъектов предпринимательства в ближайшие три месяца на 1-3 процентных пункта.

Для уверенного роста малому бизнесу совершенно необходимо привлечение финансирования из внешних источников. Однако в условиях возрастающей неопределенности предпринимателям сложно оценить все параметры привлекаемых кредитных ресурсов, а, следовательно, планировать свое развитие. Это усугубляется политикой банков направленной на полное нивелирование собственных рисков, вызванных возможным повышением стоимости денег, а также отсутствием профессиональных финансистов в штате малых предприятий.

Юрченко Т.А.,

Слушатель ВШЭУиП

НАЛОГОВОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Отмечается, что для инновационного развития Российской Федерации необходима инновационная активность бизнеса к инновациям. Налоговое стимулирование инновационной деятельности является одним из эффективных инструментов для ведения бизнеса. Рассмотрена возможность применения налоговых льгот для стимулирования инновационной деятельности в России.

Ключевые слова: инновации, инновационная деятельность, налоговое стимулирование, налоговые льготы.

Urchenko T.A.

TAX STIMULATION OF INNOVATIVE ACTIVITY

It is noticed that innovative activity of business is necessary for innovative development of the Russian Federation to innovations. Tax stimulation of innovative activity is one of effective tools for business dealing. Possibility of application of tax privileges for stimulation of innovative activity in Russia is considered.

Keywords: innovations, innovative activity, tax stimulation, tax privileges.

В настоящее время одним из приоритетных направлений нашей страны является формирование инновационной экономики, основанной на инновационном пути развития. Повышение инновационной активности бизнеса служит важным фактором инновационного развития страны. На сегодняшний день большинство предприятий крупного и среднего бизнеса обладают низкой инновационной активностью.

ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЕСТНИК – ЭКОНОМИСТ 2011 № 2 (ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ) http://vseup.ru

Причинами, сдерживающими их инновационное развитие являются: отсутствие четкой нормативной базы; нет притока денежных средств, невостребованность инноваций со стороны отечественного производителя, рост теневой экономики, экономические риски и т.д. В изменениях особенно нуждается система налогообложения, патентования, защиты интеллектуальной деятельности, начисления амортизации основного оборудования.

Действенной мерой для активизации предприятий может быть налоговое стимулирование инновационной деятельности с использованием налоговых инструментов.

На сегодняшний день Россия обладает низкой восприимчивостью бизнеса к инновациям технологического характера. Так по данным, приведенным в проекте стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года, в 2009 году разработку и внедрение технологических инноваций осуществляли 9,4% от общего числа предприятий отечественной промышленности, что значительно ниже значений, характерных для Германии (69,7%), Ирландии (56.7%), Бельгии (59,6%), Эстонии (55,1%), Чехии (36,6%). Мала доля предприятий, инвестирующих в приобретение новых технологий (11,8%). Низка не только доля инновационно активных предприятий, но и интенсивность затрат на технологические инновации, составляющая в России 1,9% (аналогичный показатель в Швеции 5,5%, в Германии – 4,7%) [1].

Одна из главных причин такого низкого уровня инновационной активности бизнеса вызвана незаинтересованностью ни государственного сектора, ни частного во внедрении инноваций. Заинтересованность государства должна строится на грамотной и четкой государственной инновационной политике, создании благоприятного инновационного климата, включающего создание условий и стимулов для инновационной деятельности, устранения барьеров, препятствующих наращиванию инновационной активности.

Существует два подхода государственной поддержки инновационной деятельности предприятий: прямой и косвенный [2]. Прямое регулирование заключается в бюджетном финансирование научно-исследовательской деятельности, государственных контрактах, заказах, субсидировании, предоставлении гарантий. Косвенное регулирование осуществляется через налоговую, кредитную политику и др. К косвенным методам относятся налоговые льготы: льготное налогообложение прибыли, налоговый кредит, метод ускоренной амортизации, система налоговых скидок на инновационную деятельности.

Система государственных мер воздействия на инновационную деятельность приведены на рисунке 1:

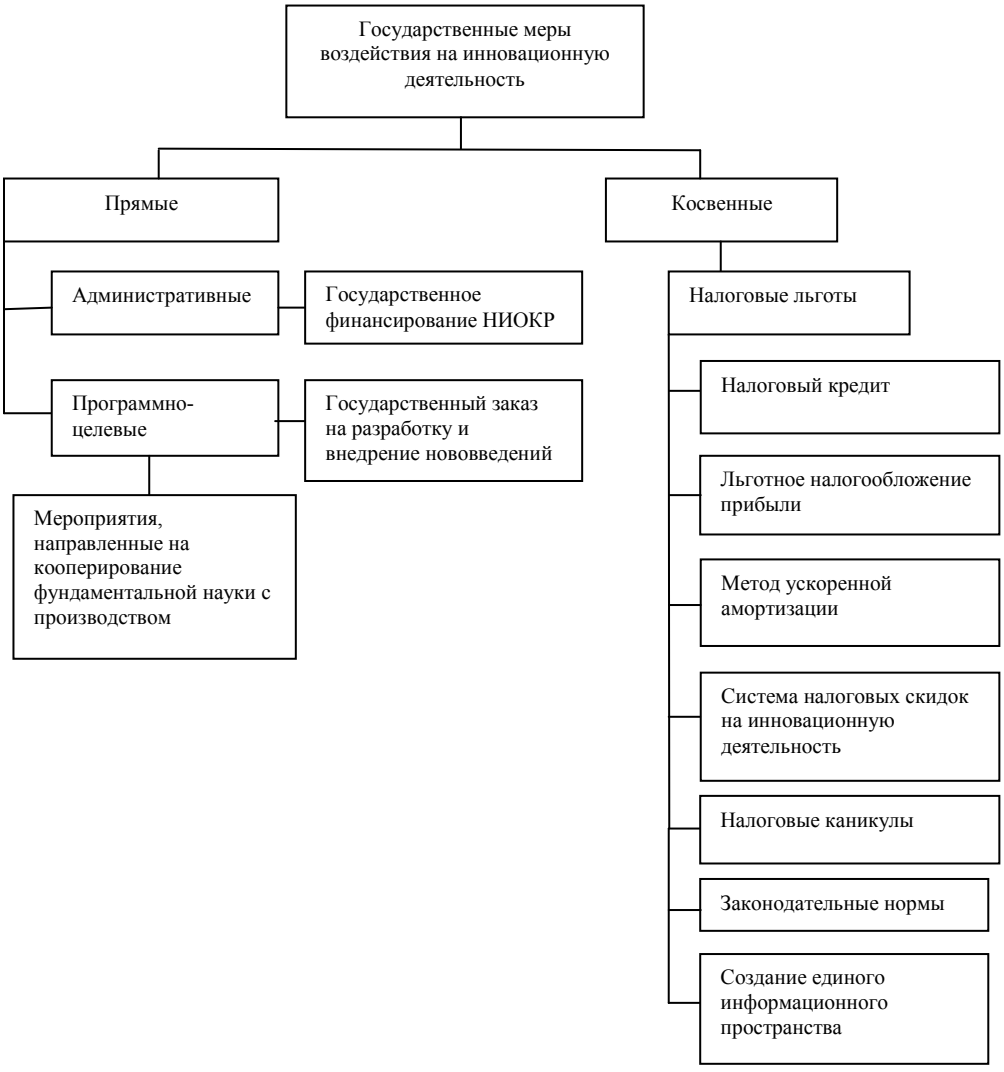

Рисунок 1 Государственные меры воздействия на инновационную деятельность

Каждая страна вырабатывает свою стратегию инновационного развития и выбирает свои инструменты стимулирования бизнеса наиболее эффективные для нее.

Значение косвенных методов регулирования проявляется прежде всего тем, что для стимулирования инновационной деятельности требуется меньше бюджетных затрат и может быть охвачен гораздо больший круг инновационных субъектов [3].

Так по данным, приведенным в проекте стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года, за период с 2005 по 2009 год в России доля средств отечественного предпринимательского сектора во внутренних затратах на исследования и разработки уменьшилась с 30,0 до 26,6% при увеличении доли средств государства с 61,9 до 66,5%. В целом затраты на технологические инновации организаций промышленного производства составили в 2009 г. 358,9 млрд. руб. (0,9% к ВВП) [1]. Рост бюджетного финансирования, направляемого на поддержку исследований и разработок, на развитие сектора генерации знаний, не привел к должному росту инновационной активности предприятий.

Налоговое стимулирование инновационной деятельности является неотъемлемой часть государственной политики. Налоговое стимулирование инновационной деятельности за рубежом показывает эффективность данных мер, разница лишь в том, какому методу отдать преимущественное предпочтение либо использовать их в комплексе.

Например, в зарубежных странах чаще всего применяются налоговые льготы применительно к НИОКР в виде скидок с расходов компании на эти цели. При этом скидки такого рода бывают двух видов – объемные и приростные. Объемные скидки дают льготу пропорционально объему затрат, при этом из налогооблагаемых доходов компаний вычитаются 100 % расходов на НИОКР, такие скидки применяются в США, Великобритании, Канаде, Бельгии, Швеции, Италии.

Налоговый кредит также является распространенной формой стимулирования инновационной деятельности. Данный вид проще и

дешевле в оформлении. Данный метод широко используется во Франции, США.

Налоговое стимулирование инновационной деятельности путем применение налоговых льгот носит противоречивый характер, с одной стороны специалисты отмечают, что применение налоговых льгот возместит потери государственного бюджета за счет прибыли предприятий, занимающихся инновационной деятельностью, а с другой вопрос о том является ли система налогового стимулирования действенной мерой для увеличения инновационной активности является неоднозначным.

Применение налоговых льгот для стимулирования инновационной деятельности в России возможно тогда, когда вся система косвенного регулирования четко выстроена. На сегодняшний день использование налоговых льгот для стимулирования инновационной деятельности малоэффективно, т.к. существует ряд проблем, таких как:

– отсутствует комплексность в системе мер налогового стимулирования;

– недостаточно льгот, направленных на стимулирование инновационной деятельности;

– практика применения налоговых льгот изучена мало;

– система налогового администрирования сильно забюрократизирована и др.

Необходим комплексный подход к практике применения налоговых льгот для решения данных проблем, т.к. бессистемное применение косвенного метода регулирования может привести к повышению налоговой нагрузки на бизнес, увеличению выпадающих доходов регионов, к росту теневой экономики. Необходима хорошо выстроенная налоговая система, позволяющая просчитывать эффективность применения налоговых льгот, без негативных последствий для бизнеса и экономики региона и страны.

Список используемой литературы

1. Проект стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.economy.gov.ru/minec/activity/sections/innovations/doc 20110830_006# (дата обращения 30.10.2011).

2. Налоговое стимулирование инновационных процессов. Под. ред. Н. И. Иванова. – М., 2009. – 160 с.

3. Гугелев А. В., Инновационный менеджмент. – М., 2008. – 336 с.